

RAPORT ANUAL

întocmit în conformitate cu Regulamentul C.N.V.M.
nr.2/1996 pentru exercițiul financiar 2004

Data raportului:	27.04.2005
Denumirea societății comerciale:	ROMPETROL WELL SERVICES S.A.
Sediul societății:	Ploiești - str. Clopotei nr. 2 bis
Nr. telefon:	0244/524261
Nr. fax:	0244/522913
Nr. de înregistrare la O.R.C.:	J29/110/05.03.1991
Cod Unic de Înregistrare:	R 1346607
Clasa valorilor mobiliare:	"A"
Tipul:	nominative
Nr. de acțiuni:	92.730.300
Valoarea nominală (lei/acțiune):	1.000
Piața de tranzacționare:	BURSA DE VALORI BUCUREȘTI

ROMPETROL WELL SERVICES S.A.
2 bis Clopotei Street
2000 Ploiesti, ROMANIA
Reg.Com.no: J29/110/1991
Cod Unic de Inregistrare: 1346607
Atribuit fiscal R



Quality Management System
for Oilfield Services
DIN EN ISO 9001:2000
Certificate No. QS-2636 HH

Tel: +(402) 44 544 101
+(402) 44 544 321
Fax: +(402) 44 522 913
e-mail: office@petros.ro
web: www.petros.ro

1. Activitatea Societății Comerciale “ROMPETROL WELL SERVICES” S.A.

1.1. a) S.C.ROMPETROL WELL SERVICES se prezintă ca un partener viabil și serios, cu o variată gamă de servicii în domeniul industriei petroliere.

Obiectul de activitate al societății este următorul: operațiuni speciale la sonde, închirieri de scule și dispozitive speciale pentru sonde, alte prestări de servicii, producere și comercializare azot lichid și gazos, comercializare produse petroliere.

b) Societatea Comercială Rompetrol Well Services a fost înființată în anul 1951 și în cei 51 de ani de activitate, deși a funcționat cu structuri diferite și sub diferite denumiri, principalul profil a fost executarea de operații speciale la sondele de petrol și gaze din România.

Ca formă de societate comercială pe acțiuni a fost transformată prin Hotărârea Guvernului nr. 1213 din noiembrie 1990, conform Legii 15/1990 sub denumirea de S.C. PETROS S.A., denumire sub care a funcționat până în septembrie 2001, dată când și-a schimbat denumirea în S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A.

c) Nu este cazul

d) Achizițiile sau înstrăinările de active

Prioritare au rămas preocupările pentru re tehnologizare ceea ce a determinat urmărirea asigurării surselor de finanțare pentru realizarea obiectivelor aprobate în bugetul de investiții pe anul 2004 pentru echivalentul a 1.715.829 USD.

Dintre obiectivele puse în funcțiune în anul 2004 se pot aminti: 4 autoagregate de cimentare, stand presiune, grup motopompă cu habă și două agitatoare, habă de 20-22m³, echipament măsurare –debitmetru, echipament de laborator și IT, geală hidraulică, pakere și alte scule de foraj , etc. însumând peste 63 miliarde lei, din care 40,6 miliarde lei au reprezentat obiective din bugetul de investiții ale anului 2003 cu ciclu lung de fabricație. Valoarea investițiilor în curs la 31.12.2004 ajunge la peste 18 miliarde lei, din care echipamentele puse în funcțiune până la data întocmirii prezentului raport sunt evaluate la 11 miliarde lei. Finanțarea tuturor obiectivelor menționate s-a realizat din surse proprii.

Ieșirile din patrimoniu s-au materializat în valorificare prin vânzare/ licitație și casare cu exemplificare pe structura: barăci -74 milioane lei, instalații și mașini (mijloace auto, scule și echipamente)- 1 226 milioane lei. Sumele încasate din vânzări au alimentat bugetul de stat conform condiției impuse de Ministerul Finanțelor la eșalonarea la plată a arieratelor.

e) Planul de afaceri al societății a avut în vedere adaptarea la cerințele actuale ale industriei de petrol și gaze, respectiv modernizarea și restructurarea industriei petroliere fiind un factor principal al dezvoltării durabile a economiei românești.

În stabilirea priorităților de adaptare și de profitabilitate se vor avea în vedere factorii externi activității societății, ai mediului de afaceri din industria de petrol, cunoscuți și potențial cuantificabili:

- în anul 2004 procesul de reformă economică în industria românească de petrol a făcut un pas înainte prin privatizarea SNP PETROM, asigurând totodată și continuitatea procesului de consolidare a industriei petroliere europene. Achiziția SNP PETROM de către OMV duce și la echilibrarea raportului de forțe între marile grupuri petroliere din zona: OMV, MOLL și Lukoil. Petrom care produce anual circa 6 miliarde metri cubi de gaze și circa 6 milioane tone țiței, va acționa pentru stabilizarea producției la 200.000 – 220.000 barili echivalent petrol pe zi și estimează un program de investiții de 200 milioane euro pe an în sectorul de explorare și producție. Atât fondurile alocate pentru descoperirea de noi zăcăminte, cât și pentru reabilitarea zăcămintelor vechi, creează premise ca serviciile prestate de societate să fie în continuare solicitate și în implementarea de noi tehnologii;

- obiectivele selectate din prioritățile unui alt client strategic S.N.G.N. ROMGAZ, pentru servicii solicitate la 60 de sonde ale sucursalelor de producție din aria geografică: Mediaș, Tg. Mureș, Ploiești, cu adâncimi între 300-4500 metri, dau perspective certe continuității activității și pe acest segment de piață;

- Noile firme care au început activitatea de prospectare pe piața românească: Tullow Romania, Regal Petroleum, Sterling Resources, Falcon, Panonian Energy devin potențiali clienți în viitorul apropiat;

În acest context obiectivele și măsurile organizatorice ale S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A. au luat în considerare următoarele aspecte:

- re tehnologizarea în scopul elaborării unei oferte de servicii cu grad înalt de complexitate
- creșterea siguranței în funcționarea echipamentelor
- promovarea și implementarea unor metode performante de management
- corelarea permanentă cu schimbările determinate de acțiunea factorilor interni și externi
- alinierea la standardele și normele Uniunii Europene care au condus la:
 - ◆ dezvoltarea pieței interne prin adoptarea măsurilor de menținere competitivă pe piața serviciilor petroliere în condițiile pieței libere și prin prestarea de servicii către alți beneficiari în afara celor tradiționali cum ar fi: Tullow Romania, Regal Petroleum, Sterling Resources, Falcon, respectiv diversificarea gamei de cimenturi și chimicale folosite în activitatea curentă.
 - ◆ dezvoltarea pieței externe prin continuarea demersurilor de externalizare a societății pe piața Mării Caspice și a Orientului Mijlociu, societatea putându-și dezvolta și extinde activitățile pe piețe noi, atestarea facilitând comerțul și relațiile generale între firme.

1.2. Descrierea principalelor servicii prestate

a) Principalele lucrări executate de societatea ROMPETROL WELL SERVICES sunt următoarele:

Operații executate cu agregate de cimentare-fisurare de genul: cimentări de coloane, cimentări diverse, fisurări hidraulice, operații SAND-CONTROL (consolidări, împachetări), perforări cu jet abraziv, tratamente tensioactive, acidizări, omorări sonde, circulații, frezări și înlocuiri de fluide, intervenții la sondele avariate, pompări.

Operații cu autoconținere și amestecătoare de nisip: transport și transvazare materiale pulverulente, prepararea amestecului de materiale pulverulente, operații propriu-zise la sonde.

Operații cu autocisterne:

- transvazări și transport de fluide (noroi, țitei, soluții și emulsii acide, apă de zăcământ etc.)
- operații speciale la sonde (acidizări, fisurări, consolidări, cimentări, spălări).

Operații speciale cu azot lichid:

- puneri în producție;
- fisurări cu azot;
- acidizări cu spumă;
- probe de presiune la capetele de erupție, material tubular, manifold, prevenitor de erupție, etc.;

Operații cu clești mecanizați la sonde;

Închirieri scule și echipamente pentru diferite lucrări în foraj-extracție sau rezolvarea unor accidente tehnice la sondă;

Operații speciale cu instalații wire-line;

Analize cimenturi la sondă sau în laborator;

Operații de preparare a soluțiilor de cimentare conform rețetelor;

Operații speciale de probare a straturilor productive de țitei și gaze;

Produsul azot lichid fabricat la Fabrica de preparare azot Câmpina.

b) Principalele piețe de desfacere

Societatea ROMPETROL WELL SERVICES deține o poziție semnificativă pe piața internă în domeniul petrolier, acoperind mai mult de 50% din piața serviciilor specifice.

Societatea și-a menținut poziția pe piața internă fiind preocupată permanent de calitatea serviciilor efectuate, având o forță de muncă calificată și bine pregătită în domeniu. Principalul client al societății este S.C. Petrom S.A București, prestațiile către acesta reprezentând la nivelul anului 2004 un procent de aproximativ 70% din totalul prestațiilor executate de societate.

Alți clienți către care Societatea ROMPETROL WELL SERVICES prestează servicii: sunt S.N.G.N. Romgaz S.A. Mediaș pentru care volumul lucrărilor executate în cursul anului 2004 reprezintă un procent de aproximativ 20% iar Schelele de Foraj și alți operatori din domeniul petrolier reprezintă aproximativ 10% din prestații.

În ultimul an, chiar dacă a scăzut numărul de lucrări executate la sondă - acest lucru datorându-se beneficiarilor care și-au restrâns mult necesarul de lucrări și nu neonorării comenzilor din partea prestatorului de servicii, operațiile cele mai complicate în domeniu sunt executate de utilajele S.C. Rompetrol Well Services S.A..

În cursul anului 2004 societatea a prestat servicii pe piața internă și la companii străine precum Amromco Energy LLC și Forest Romania Corporation.

Pe piața externă în cursul anului 2004 societatea a prestat servicii de specialitate către Salyan Oil Limited și Great Wall Drilling- Azerbaijan, Ozturkmunai LLP, Upetrom Fosenco, Tasbulat OIL CO - Kazakhstan, Transglobal Petroleum – Iordania, pe baza de contract încercându-se pătrunderea și pe alte piețe externe cum ar fi Turkmenistan și Oman, și a închiriat un număr de scule și echipamente foraj-extracție, încheind 2 contracte cu diverși beneficiari din țară pentru aceste închirieri în exteriorul țării, cum ar fi: Rompetrol S.A București, Romfor Boldești-Scăeni.

De asemenea s-a dezvoltat baza operațională din Republica Kazakhstan, prin deschiderea unei a doua baze în partea vestică a țării dotată cu un minim de echipamente pentru prestarea lucrărilor către firmele care acționează pe această piață.

c) Situația ponderii fiecărei categorii de servicii în veniturile din exploatare, precum și în cifra de afaceri, pe anii 2002, 2003, 2004 este prezentată în anexa nr. 1-a, respectiv 1-b.

d) Preocupată permanent de îmbunătățirea calității serviciilor prestate, societatea a avut în vedere achiziționarea de aparatură performantă. Adaptarea la cerințele clienților a condus la achiziționarea a două agregate cimentare-fisurare tip ACF 500-11DH105/ sanie.

De asemenea complexitatea serviciilor din punct de vedere calitativ și a structurii costurilor ne-a determinat să continuăm activitatea de comercializare de materiale specifice activității noastre (ciment și aditivi pentru fluide de foraj și soluții de cimentare) ceea ce a condus la servicii foarte bine apreciate de către beneficiarii noștri.

e) Principalii concurenți ai societății pe piața internă sunt:

- Baza de operații sonde Câmpina (BOSS Câmpina) – sucursală a OMV-PETROM;

- Petrom Service și Sircoss Romgaz, societăți înființate prin externalizarea serviciilor din cadrul S.N.P. Petrom și Romgaz.

Din testarea pieței rezultă că din volumul total de prestări servicii specifice domeniului, prestațiile Rompetrol Well Services S.A. reprezintă circa 50%.

f) La aceasta dată, Rompetrol Well Services depinde foarte mult de poziția OMV- PETROM BUCUREȘTI.S.A., față de companiile române de prestări servicii și de impactul pe care îl are acest fapt asupra firmei noastre.

Este de preferat ca în această perioadă să reușim câștigarea unor noi clienți, în special pe piața externă având semnale pozitive din negocierile cu societatea națională de petrol din OMAN.

1.3. În domeniul colaborării privind achizițiile de materii prime și de materiale

Menținerea în stare de funcționare a autospecialelor, precum și schimbarea structurii costurilor, în sensul diversificării serviciilor complexe care presupun și materiale asigurate de prestator, impun un sistem de aprovizionare operativ. Reducerea costurilor, ca măsură de creștere a eficienței economice, s-a urmărit în politica managerială și logistică prin angajarea unor tranzacții comerciale avantajoase ca raport calitate – preț.

În acest sens practica compensării datoriilor a rămas o metodă semnificativă de stingere a datoriilor către furnizori, și unul din principalele criterii de alegere a acestora.

Principalele tipuri de materiale necesare desfășurării activității sunt: piese de schimb auto, carburanți și lubrifianți, anvelope și acumulatori precum și ciment și aditivi.

În calitate de beneficiar societatea noastră a încheiat contracte cu principalii furnizori atât din cadrul Grupului Rompetrol, cât și non – grup:

- S.C. Rompetrol Rafinare S.A. Constanța
- Rompetrol Logistics S.A. –Sucursala Truk Services Ploiești
- S.C. Upetrom S.A. Ploiești
- S.C. Apromat S.A. Tătărani
- Timpuri Noi SA. București
- S.C. Aversa S.A. București
- Three Farm S.A. Tg. Mureș
- S.C. COMAT S.A. Prahova
- Diverși prestatori de servicii pentru reparații și întreținere clădiri

Studiile de piață au impus o colaborare semnificativă și cu parteneri de pe o arie geografică extinsă, dintre cei mai importanți se pot menționa :

- Tatra A.S. Cehia
- TMS OVERSEAS Belgia
- Dyckerhoff Zement GMBH Germania
- Baker Oil Tools Germania
- BDC International BV Olanda
- Tri Additives Inc S.U.A.

Colaborarea cu partenerii externi s-a concretizat în importul de autoșasiuri, motoare CATERPILLAR, ciment și aditivi, necesare atât pentru investiții, cât și pentru consumurile tehnologice.

1.4. La punctul 1.2 litera e, este descrisă situația concurențială în domeniul de activitate.

Prin urmare aproximativ 50% din piața serviciilor specifice este executată de societatea noastră. În domeniul operațiilor executate cu agregatele de cimentare (servicii care au ponderea cea mai mare în domeniul nostru de activitate), serviciile grele cum sunt: fisurările acide, acidizările, cimentările de coloană, sunt executate în procent de 70% de societatea noastră; concurenții, respectiv BOSS Câmpina, Petromservice S.A. București și SIRCOSS Mediaș execută pompări, circulații și alte operații cu complexitate mai scăzută.

Operațiile cu autoconținere și amestecătoare de nisip sunt executate de noi în procent de 50%, acest gen de operații fiind executate și de S.N.G.N.Romgaz, S.C. Petrom S.A. București. Operațiile cu clești mecanizați sunt realizate 100% de societatea noastră iar operațiile speciale wire-line sunt executate de noi în procent de 80%.

Deasemeni există concurenți și în domeniul operațiilor cu azot lichid la sondă, S.N.G.N. Romgaz achiziționând utilaje pentru operațiile proprii.

Nu există concurenți pe piață la operațiile de măsurare și înregistrare a presiunii, debitului și densității executate cu aparatură Martin-Decker precum și la determinările rezistenței pastei de ciment cu întocmirea diagramei în care este indicată valoarea rezistenței și momentul când a prizat cimentul, executate cu UCA, aparat unic în România, achiziționat în cursul anului 2001.

1.5. Structura și evoluția personalului

La 31.12.2004, S.C. "ROMPETROL WELL SERVICES" S.A. înregistra un număr de 371 angajați cu contract de muncă față de 442 angajați la începutul anului.

Structura personalului este următoarea:

TOTAL PERSONAL	371
din care	
- cu studii superioare	77
- cu studii medii	38
- muncitori calificați	251
- muncitori necalificați	5

Gradul de sindicalizare a forței de muncă este de 97,57%, respectiv din 371 angajați, 362 sunt membri de sindicat.

Raporturile dintre membrii echipei manageriale și sindicat se bazează pe "Contractul colectiv de muncă" la nivel de societate, ramură și nivel național.

1.6. În domeniul lichidităților

Nivelul lichidităților poate fi controlat prin practici financiare care au afectat de mai mulți ani segmentul de piață al serviciilor către principalii clienți: S.N.P. Petrom, S.N.G.N. Romgaz, Schele de foraj, și s-au regăsit în fluxurile de numerar ale societății, mult îmbunătățite față de anul 2003. Cu toate acestea, societatea nu a apelat la credite bancare folosind sursele proprii și atrase pentru menținerea unui echilibru financiar relativ stabil.

Răspunderile contractuale au impus evaluări repetate ale riscului lipsei de lichidități și nu au permis neonorarea ritmică a tuturor comenzilor zilnice. Societatea a asigurat permanenta operativitate în onorarea contractelor pe tot cuprinsul țării.

Prin asigurarea plății integrale a drepturilor salariale și a tuturor impozitelor și contribuțiilor aferente datorate către bugetul de stat consolidat, s-a urmărit permanent evitarea apariției unor conflicte sociale.

Deosebit de important a fost efectul derulării eşalonării la plată a arieratelor, în baza Ordonanței de Urgență a Guvernului nr. 40/2002 societatea a încheiat cu Ministerul de Finanțe Convenția 115 pentru plata unor datorii restante către bugetul de stat. Valorile actualizate în condițiile actului normativ reprezintă TVA de plată lunar timp de 47 luni, în sumă totală de 62,3 miliarde lei și majorări și penalități de întârziere - scutite în valoare totală de 114,2 miliarde lei. Convenția precizează și anumite condiții pentru a fi recunoscute înlesnirile acordate. Condițiile se referă la plata la termen a datoriilor fiscale curente și a celor reeșalonate. În anii 2002, 2003 și 2004 au fost respectate condițiile și termenele prevăzute de Convenție, ca de altfel și în anul 2005, până la data întocmirii prezentului raport. Toate aceste majorări calculate în anii precedenți au fost recunoscute ca și venituri. Pentru o parte din aceste majorări – 51,5 miliarde lei - societatea a obținut o hotărâre definitivă a Curții Supreme de Justiție prin care acestea au fost definitiv anulate. În cazul în care în viitor acordul nu se va respecta, societatea este expusă plății unor majorări de întârziere în valoare de aproximativ 62,7 miliarde lei. În graficul de plăți sunt evidențiate și majorări de întârziere simple. Valoarea

acestor majorări este de aproximativ 36,3 miliarde lei. Aceste majorări - cu titlu de dobânzi- se vor înregistra pe măsura scadenței, concomitent cu plata, putând fi actualizate în funcție de evoluția procentului de calcul, stabilit prin Hotărâre de Guvern. În anul 2003 societatea a primit înștiințarea nr. 7786 / 28.02.2003, din care rezultă reducerea procentului reprezentând cota dobânzilor datorate pe perioada eșalonării la plata obligațiilor restante, de la 0.07% pe zi la 0.06% pe zi, având un efect de reducere a valorii majorărilor simple cu titlu de dobânzi de la 36.330.845 mii lei la 29.793.212 mii lei. Această sumă s-a înregistrat în situațiile financiare pe măsură ce a devenit scadentă. În urma monitorizării respectării convenției se estimează că până la data ultimei rate - octombrie 2006, societatea să asigure plata ritmică și respectarea condițiilor în care s-a acordat ajutorul de stat, fără a se expune la recalcularea eventualelor penalități de întârziere.

Prezența permanentă în teritoriu a personalului operativ nu a fost afectată de reorganizarea societății. S-a urmărit adaptarea continuă la solicitările clienților, determinate a fi în descreștere și concomitent optimizarea costurilor de producție. Redimensionarea capacităților prin redistribuirea autospecialelor între punctele de lucru s-a realizat concomitent cu adaptarea la numericul de personal operativ necesar, urmărind permanent indicatorii specifici atât pe centrele de profit, cât și pe centrele de cost.

Actuala conjunctură economică nu ne determină să estimăm schimbări semnificative în nivelul decontărilor cu numerar.

Perspectivile extinderii activităților de servicii pe piețe externe determină decizii raționale și operative privind angajarea unor lichidități în creștere, pentru credibilitatea ofertelor și încheierea unor noi contracte.

1.7. Surse de finanțare

Societatea a funcționat prin utilizarea surselor proprii de finanțare, fără să angajeze credite de la instituții bancare sau alte persoane juridice sau fizice. În categoria datoriilor, nu există datorii restante de natura dobânzilor sau altor credite angajate de la instituții bancare.

1.8. Cauze modificatoare în evoluția veniturilor

Creșterea veniturilor din activitatea de bază față de anul precedent cu 26 miliarde lei este rezultatul recunoașterii ca venituri a contravalorii tuturor prestațiilor efectuate, pentru care a existat preocuparea renegocierii periodice a tarifelor cu fiecare client reprezentativ. Totodată complexitatea, în creștere, a serviciilor a determinat urmărirea recuperării prin tarif și a contravalorii materialelor asigurate de societate. Concomitent solicitările de servicii exprimate în unități fizice au scăzut considerabil.

Valorificarea produselor altor parteneri s-a acceptat numai ca modalitate de plată a furnizorilor prin găsirea unor circuite în lanț pentru compensarea datoriilor. Efectul compensărilor se identifică în recuperarea creanțelor și concomitent în achitarea datoriilor comerciale, de cele mai multe ori restante. Nefiind un scop în sine, reducerea veniturilor din vânzarea mărfurilor cu 52 miliarde lei a fost din ce în ce mai puțin urmărită, cu cât fluxurile de trezorerie din activitatea de bază au asigurat un cash în continuă creștere.

2. Activele corporale ale societății

Detalierea caracteristicilor structurii prezente în Anexa "Active immobilizate" din situațiile financiare anuale este dependentă de dispersia teritorială a punctelor de lucru și a capacităților de producție reprezentate în mod semnificativ de autospecialele cu care personalul operativ se deplasează la sediul tuturor beneficiarilor.

Locul prestării serviciilor se identifică la beneficiari, nu în perimetrul organizatoric al societății, utilizarea capacităților de producție fiind dependentă de comenzile primite de la beneficiari.

Amplasamentul terenurilor și construcțiilor pe aria geografică se identifică în următoarele localități: Câmpina (Jud. Prahova), Tg. Cărbunești (Jud. Gorj), Craiova (Jud. Dolj), Mihăești – Stupărei (Jud. Vâlcea), Slobozia – Conachi (Jud. Galați), Leordeni (Jud. Argeș), Marghita (Jud. Bihor)-concesiune, Mediaș (Jud. Sibiu), Moinești (Jud. Bacău), Ianca (Jud. Brăila), Ploiești (Jud. Prahova), Potcoava (Jud. Olt), Tecuci (Jud. Galați), Timișoara (Jud. Timiș), Râzvad (Jud. Dâmbovița), Videle (Jud. Teleorman), Zădăreni (Jud. Arad), Boldesti Scaieni (Jud Prahova).

Principalele capacități de producție sunt reprezentate de existența în patrimoniu a activelor imobilizate, precum: agregate de cimentare, containere, bunkere, cisterne, L.E.A., fabrica de azot, analizator ultrastatic, consistometru, vâscozimetru și alte tipuri de autoutilitare.

Lucrul în aer liber la sonde, deplasarea pe drumuri greu accesibile și evoluția prețului de achiziție al autospeciialelor justifică un grad de uzură ridicat și urmărirea menținerii în stare de funcționare a echipamentelor precum și imposibilitatea înnoirii permanente a parcului auto și a instalațiilor specifice. De aceea efortul cadrelor tehnice este canalizat și pe identificarea și utilizarea din parcul existent a unor capacități care să justifice modernizări de natura dotărilor specifice pompelor de cimentare, respective vaselor de cisternă. Specificul auto al capacităților de producție implică recunoașterea unor costuri suplimentare și semnificative rezultate din acte normative specifice integrării europene și a problemelor de protecție a mediului: licențe de transport agabaritic, rovine, tahografe, taxe de mediu, taxe locale.

Pentru toate activele patrimoniale se recunoaște dreptul de proprietate, cu excepția obiectului contractelor de leasing financiar. Metodologia recunoscută pentru evidențierea înregistrării contractelor de leasing financiar prevede prezentarea în cadrul mijloacelor fixe a contravalorii bunurilor care fac obiectul acestor contracte. Efectul valoric pe valoare de inventar este de 2.851.648 mii lei.

Singura expunere patrimonială este activul de la locația Câmpina pentru care s-a constituit ipoteca de rang I (valoare de inventar actualizată a activelor 51 miliarde lei valabilă pentru data constituirii) în scopul obținerii scrisorii de garanție bancară în valoare de 4,2 miliarde lei – garanția fiind impusă de convenția nr.115/2002. Termenul de valabilitate al scrisorii de garanție este octombrie 2006.

3. Piața valorilor mobiliare emise de S.C. “ROMPETROL WELL SERVICES” S.A.

3.1. Valorile mobiliare emise de S.C. “ROMPETROL WELL SERVICES” S.A., în urma subscrierii în cadrul Programului de Privatizare în Masă au fost tranzacționate începând cu data de 18.06.1998 în cadrul Bursei de Valori București, în sectorul valorilor mobiliare emise de persoane juridice române, categoria a II-a.

3.2. Valorile mobiliare emise de societate sunt din clasa A - acțiuni nominative.

Capitalul social la 31.12.2004 este de 92.730.300.000 lei echivalent a 92.730.300 acțiuni cu o valoare nominală de 1000 lei/acțiune și este repartizat pe deținători astfel:

1. The Rompetrol Group N.V.	65.282.300.000 lei (70,4%)
2. Alți acționari (aprox. 3.200)	27.448.000.000 lei (29,6%)

3.3. În domeniul dividendelor

Pentru anul 2002, A.G.O.A. din 31.03.2003 a hotărât să nu se distribuie dividende, deoarece profitul net în suma de 105.796.580 mii lei nu ajunge la nivelul înlesnirilor acordate

în valoare de 115.119.385 mii lei, motiv pentru care repartiziia rezultatului se va putea înregistra numai ca sursă proprie de finanțare.

Pentru anul 2003, A.G.O.A. din 23.04.2004 a hotărât să nu se distribuie dividende, profitul net de 8.2 miliarde lei fiind repartizabil ca sursă proprie de finanțare în rezerve. Opțiunea repartizării la rezerve este impusă de recunoașterea facilităților fiscale de natura scutirii la plată a majorărilor de întârziere în sumă totală de 28.9 miliarde lei.

Pentru anul 2004, C.A. propune A.G.O.A. din 27.04.2005 ca profitul net de 7,251 miliarde lei să fie repartizat ca sursă proprie de finanțare în rezerve. Opțiunea repartizării la rezerve este impusă de recunoașterea facilităților fiscale de natura scutirii la plată a majorărilor de întârziere în sumă totală de 144 miliarde lei.

4. Conducerea societății S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A.

Consiliul de Administrație are la 31.12.2004 următoarea componență:

◆ *Președinte*: The Rompetrol Group N.V., persoană juridică de drept olandez, cu sediul în Schouwburgplein nr. 30-34, 3012 CL, Rotterdam, Olanda, înregistrată la Registrul Comerțului al Camerei de Comerț și Industrie din Rotterdam sub nr. 24297754, având ca reprezentant permanent persoana fizică pe dl. George Philip Stephenson, cetățean american, cu reședința în București, Șos. Străulești nr. 164, sector 1, identificat cu Pașaportul nr. 160072569, eliberat de autoritățile americane din Washington D.C, la data de 15.12.1994;

The Rompetrol Group N.V. deține 70,4% din capitalul social al societății adică 65.282.300 acțiuni.

◆ *Membru*: Dl. Bogdan Popescu, cetățean român și elvețian, născut în București la data de 27.04.1944, cu reședința în București, Str. Cehov nr. 2, posesor al Pașaportului seria 00096330, eliberat de autoritățile române la data de 01.06.1999, cod numeric personal 1440427400409;

Dl. Bogdan Popescu nu participă la capitalul societății.

◆ *Membru*: Dl. Nicolae Vidu, cetățean român, născut în Ploiești la data de 08.12.1947, având domiciliul în București, Str. General Candiano Popescu nr. 123 sector 4, căsătorit, posesor al BI seria BG nr. 568021, eliberat de Secția 14 Poliție a Mun. București la data de 19.01.1982, cod numeric personal 1471208400337.

Dl. Nicolae Vidu nu participă la capitalul societății.

La 31.12.2004 situația posturilor de conducere din S.C.ROMPETROL WELL SERVICES S.A. se prezintă astfel:

Nr. crt.	Denumire funcție	Numele și prenumele
1.	DIRECTOR GENERAL	<i>ing. BARBU VASILE</i>
2.	DIRECTOR GENERAL ADJUNCT	<i>ing. STANESCU ADRIAN</i>
3.	DIRECTOR ECONOMIC-ADMIN-FINANCIAR	<i>ec. GUEF DORIN</i>
4.	DIRECTOR PRODUCȚIE	<i>ing. DUMITRU GHEORGHE</i>
5.	DIRECTOR ECONOMIC ADJUNCT	<i>ec. DUMITRU VALERICA</i>

Ocupanții posturilor de mai sus au contracte pe durată nedeterminată.
Nici una din persoanele din conducerea societății nu a fost implicată în litigii sau proceduri administrative.

5. Situația economico - financiară

Cauza principală a depășirii costurilor se regăsește în recunoașterea integrală a cheltuielilor fixe și variabile la o capacitate limitată și redusă în raport de numărul de comenzi. Efectul în rezultat a fost atenuat de economia relativă a cheltuielilor salariale recunoscute contractual în funcție de rezultatul fiecărui centru de profit și de rentabilizarea activității sucursalei din Kazahstan. Utilizând ca indicator de apreciere cheltuiala totală realizată la 1000 lei venit total se poate constata că ținta bugetată de 974 lei cheltuieli la 1000 lei venit, nu a fost depășită.

Anul 2004 a adus o reglementare de actualitate în materie de reevaluare active și s-au luat măsuri prompte de aplicare a H.G. 1553 privind reevaluarea imobilizărilor corporale și stabilirea valorii de intrare a mijloacelor fixe. Efectul stabilirii valorilor actualizate ale categoriilor de imobilizări posibil de reevaluat, a fost acela de recunoaștere fiscală a amortizării și rezultatele s-au prezentat patrimonial în situațiile financiare ale anului 2003, aspect impus de actul normativ. Raportul a fost întocmit de Societatea Generală a Experților Tehnici S.A. –București, evaluator autorizat, înregistrat sub nr. 1367 /12.02.2004.

Fiscal, determinarea impozitului pe profit în sumă de 10.784 milioane lei la un profit brut de 18.035 milioane lei a dus la obținerea unui profit net de numai 7.251 milioane lei. Structura cheltuielilor nedeductibile în sumă de 48.793 milioane lei a fost determinată în principal de recunoașterea cheltuielilor de natura majorărilor simple și penalităților de întârziere din derularea eşalonării la plată a arieratelor bugetare, de recunoașterea fiscală limitată a amortizării mijloacelor fixe, de profitabilitatea fiscală a tranzacțiilor cu activele patrimoniale precum și de acordarea diurnei –conform contract colectiv de muncă -peste nivelul bugetar.

Specificatie	2002	2003	Milioane lei 2004
Total Activ , Din care :	361.761	502.743	486.975
Active imobilizate	150.455	319.730	314.475
Active circulante	210.706	182.069	171.671
Alte elemente	600	944	829
Total Pasiv, Din care :	361.761	502.743	486.975
Capital	92.730	92.730	92.730
Rezerve	84.926	381.847	382.639
Rezultat reportat	-75.578	-75.578	-75.578
Rezultat exercițiu	105.796	8.165	7.251
Datorii exigibile sub un an	95.746	66.923	72.335
Active circulante, respectiv datorii curente nete	111.431	112.324	96.749
Datorii exigibile peste un an	53.984	31.470	9.939
Alte elemente	4.157	5.351	4.910

Specificație	Milioane lei		
	2002	2003	2004
Venituri totale, din care:	557.767	517.288	471.018
Venituri din exploatare	556.318	516.113.	461.099
Venituri financiare	1.449	1.174	9.919
Cheltuieli totale	435.272	501.722	452.983
Cheltuieli de exploatare, din care:	434.773	499.790	444.518
- cheltuieli materiale	91.852	98.369	95.457
- cheltuieli energie,apa,gaze	8.023	8.750	9.271
- cheltuieli cu personalul	105.217	108.815	104.836
- cheltuieli depreciere imobilizări	17.330	70.738	57.688
- cheltuieli privind mărfurile	97.329	128.207	74.981
- alte cheltuieli de exploatare	115.022	84.911	102.285
Cheltuieli financiare	499	1.932	8.465
Rezultat brut - profit	122.495	15.566	18.035
- pierdere			
Impozit pe profit	16.699	7.401	10.784
Rezultat net - profit	105.796	8.165	7.251
- pierdere	-		

Continuarea PROGRAMULUI DE RESTRUCTURARE – FAZA POST PRIVATIZARE 2001 s-a manifestat prin:

- Recunoașterea unui cost optim al re tehnologizării;
- Recunoașterea unui cost optim al utilizării forței de muncă calificate;
- Asigurarea continuității activității și creșterea competitivității pe piața serviciilor;

Specificație	Unitate de măsură	Anul 2000	Anul 2001	Anul 2002	Anul 2003	Anul 2004
Operații speciale	Operații echivalente agregat-container-cisternă	43.249	38.722	27.427	20.420	15.093
Număr mediu personal	Persoane	874	767	541	473	399
Productivitatea muncii medie anuală	Mii lei / persoană	234.214	403.987	618.344	733.570	939.333
Parc auto	Număr autospeciale	198	177	149	145	139

Evoluția indicatorilor prezintă, în cel mai sintetic mod, trendul în descreștere al activității, iar ca prestator de servicii nu se poate pune problema producției pe stoc, ci onorarea tuturor angajamentelor contractuale în limita comenzilor solicitate de beneficiari, concomitent cu eliminarea tuturor problemelor legate de supracapacitate. Elementul de apreciere al eficienței se identifică în evoluția semnificativ crescătoare a productivității muncii.

Disponând de utilaje specifice domeniului de activitate și personal calificat, societatea poate proiecta și executa pentru potențialii parteneri, în baza unui contract ferm sau comenzi, lucrările ce fac obiectul activității desfășurate:

- operațiuni de cimentare primară și secundară;
- fisurări hidraulice cu sau fără material de susținere a fisurii;
- operații SAND – CONTROL;
- perforări cu jet abraziv;
- operații de punere în producție a sondelor, etc.

Restructurarea nu presupune eliminarea definitivă din structura serviciilor a unor operații, ci reducerea numărului fizic, concomitent cu creșterea ponderii serviciilor de complexitate ridicată. În acest sens au fost dezvoltate activitățile de *services* incluzând și proiectare, respectiv asigurare materiale specifice, inclusiv aditivi și ciment. S-a urmărit menținerea operațională a locațiilor care să permită executarea comenzilor la toate sondele din țară ale beneficiarilor în timp util, precum și a capacităților posibil de angajat pe relația contractuală cu potențiali parteneri din străinătate.

Pentru a compensa această tendință, strategia conducerii vizează creșterea veniturilor din angajarea unor contracte externe.

În anul 2004 a continuat strategia firmei de a-și consolida și extinde activitatea cu concentrare pe cele două zone geografice de interes major: zona Mării Caspice și Orientul Mijlociu.

Astfel, a avut loc consolidarea operațională a sucursalei Rompetrol Well Services Kazakhstan prin deschiderea celei de-a doua baze în partea de vest a țării și completarea dotării tehnice a acesteia. A fost completată structura de personal în special prin angajarea de personal local.

În cursul anului sucursala a prestat servicii de cimentare, acidizare, pompări și tubaj către Upetrom Foserco Kazakhstan, Tasbulat Oil Co și Ozturkmunai LLP, înregistrând venituri totale de peste 1 milion USD.

Ca urmare a dezvoltării capacității tehnice a sucursalei, a fost posibilă promovarea serviciilor acesteia și către alți operatori petrolieri pe piața Kazakhstanului existând premisele semnării unor contracte de prestări servicii cu firmele Petrokazakhstan, Lucas s.a.

În Azerbaijan a continuat prestarea serviciilor către firmele Salyan Oil și Great Wall Drilling, realizându-se venituri totale de aprox 80.000 USD. Datorită preponderenței firmelor chineze pe piața on-shore din Azerbaijan și a politicii acestora de a achiziționa produse și servicii exclusiv de la firme conaționale, Rompetrol Well Services a decis să-și închidă baza operațională în primul trimestru al anului 2005 și să transloce echipamentele în Kazakhstan.

Rompetro Well Services a început promovarea serviciilor sale și în Turkmenistan, țară cu potențial ridicat în industria de petrol și gaze, și în care până în prezent au fost doar vândute echipamente și piese de schimb.

Ca urmare a întârzierii deciziei P.D.O. privind acceptarea Rompetrol Well Services în asociere cu firma locală ca furnizor în Oman, în anul 2004 societatea a început promovarea serviciilor sale în alte țări din zona Orientului Mijlociu. În ultima parte a anului a fost semnat un contract cu firma Trans Global Petroleum din Iordania pentru care lucrările au început în luna octombrie 2004 urmând a fi continuate și în anul 2005, estimându-se un venit total de aproximativ 450.000 USD.

În același timp s-au întocmit și depus documente de precalificare în Arabia Saudită și Emiratele Arabe Unite, urmând ca pentru această din urmă țară, să se desfășoare tratative privind asocierea cu o firmă locală de profil care să susțină investițional o eventuală activitate într-o zonă cu standard tehnic foarte înalt.

Conjunctura economică generală caracterizată prin efectele dezechilibrelor generatoare de explozia ritmică a prețurilor este o realitate, dar a putut fi controlată mai operativ după privatizarea societății în anul 2000 și a dat posibilitatea să se păstreze obiectul de activitate, să

se asigure continuitatea contractelor și să se folosească forța de muncă specializată și cu o experiență deja probată.

Un factor de influență macroeconomică este actualizarea continuă a cadrului legislativ la nivelul cerințelor Uniunii Europene. Un exemplu concret este aplicarea prevederilor imperative ale codului muncii, ale legii specifice contractului colectiv de muncă la nivel național și a sindicatelor. Acești factori independenți acționează din afara mediului de activitate al societății și estimăm că vor impune un caracter flexibil și temporar al programului de restructurare pe de o parte, necesitând existența mai multor entități competitive pentru a favoriza crearea unui mediu concurențial pe piața specifică serviciilor din industria românească de petrol.

Prin obținerea înlesnirilor la plata datoriilor restante, societatea este stimulată în sensul asigurării continuității activităților statutare și a identificării unor segmente pe piața internațională, folosind în mod practic evidențierea înlesnirilor acordate -ca instrument de evidență patrimonială pentru documentațiile specifice licitațiilor internaționale. Aspectul limitativ al programului de restructurare atât în ceea ce privește cifra de afaceri, cât și a numericului de personal, trebuie recunoscut ca flexibil și acceptat de instituțiile implicate ca un instrument de adaptare permanentă la cerere și de menținere a echilibrelor de piață. Administrarea profesionistă a afacerilor firmei asigură perspective favorabile respectării termenelor și condițiilor stabilite în convenția încheiată cu Ministerul Finanțelor Publice.

	2002	2003	2004
1. Indicatori de lichiditate			
Indicatorul lichidității curente	2.11	2.72	2.37
Indicatorul lichidității imediate	1.87	2.05	1.52
2. Indicatori de activitate			
Numărul de zile de stocare (zile)			
Viteza de rotație a debitelor-clienți (zile)	157	115	83
Viteza de rotație a creditelor-furnizor (zile)	28	25	25
Viteza de rotație a activelor imobilizate	2.91	1.58	1.51
Viteza de rotație a activelor totale	1.2	0.99	0.94
3. Indicatori de profitabilitate			
Rentabilitatea capitalului angajat	0.46	0.04	0.05
Marja brută din vânzări	0.27	0.03	0.04

Valorile indicatorilor prezentați reflectă îmbunătățirea reală a performanțelor economice ca rezultat al activității de bază, dar și a înlesnirilor fiscale obținute, precum și finanțarea din surse proprii fără angajarea unor credite comerciale de la instituții bancare.

Situația fluxurilor de trezorerie
Mii lei

	2002	2003	2004
	1	2	3
Profitul/ (Pierdere) brut(ă) a(l) exercițiului financiar	122.495.091	8.165.555	7.250.820
Ajustări pentru:			
Amortizări	16.482.459	70.737.560	58.382.512
Provizioane	3.021.542	1.441.663	1.033.518
(Venit) pierdere net(ă) din vânzarea/ casarea mijloacelor fixe	4.275.804	1.229.921	2.112.415
Alte venituri	(114.292.038)		(612.268)
Impozit pe profit		7.400.625	10.783.751
Numerar (utilizat în)/ din activitatea de exploatare înainte de modificări ale capitalului circulant	31.982.858	88.975.324	78.950.747
(Creșterea)/ diminuarea stocurilor	8.386.428	(27.143.651)	(17.319.103)
(Creșterea)/ diminuarea creanțelor	23.461.657	50.637.831	45.540.884
Creșterea datoriilor curente	17.542.371	(57.202.397)	(13.530.165)
Variația activelor circulante/ datoriilor curente nete	49.390.456	(33.708.217)	14.691.616
Impozitul pe profit plătit	(29.303.108)	(3.041.117)	(8.961.563)
Numerar net generat din activitatea de exploatare	52.070.206	52.225.990	84.680.799
Flux de numerar utilizat în activități de investiții			
Achiziții de imobilizări necorporale	(300.245)	(67.601)	(131.456)
Achiziții de imobilizări corporale	(64.126.890)	(38.105.091)	(63.271.436)
Achiziții de imobilizări financiare	(500)	(10.004.583)	74.741
Încasări din vânzarea mijloacelor fixe	-	-	
Încasări din vânzarea imobilizărilor financiare	9.991	-	
Numerar net utilizat în activități de investiții	(64.417.644)	(48.177.275)	(63.328.151)
Flux de numerar din activități de finanțare			
Dividende plătite	(371.399)	(2.022.128)	(1.557.622)
(Rambursarea)/ creșterea datoriilor cu leasing-ul financiar	1.732.250	(854.339)	(249.698)
Numerar net din activități de finanțare	1.360.851	(2.876.467)	(1.807.320)
Creșterea / (Diminuarea) netă a disponibilităților	(10.986.587)	1.172.248	19.545.328
Numerar la începutul perioadei	15.246.870	4.260.283	5.432.531
Numerar la sfârșitul perioadei	4.260.283	5.432.531	24.977.859

6. Anexe

a) Statutul Societății nu a fost modificat în cursul anului 2004.

b) În domeniul relațiilor contractuale, S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A. Ploiești, și-a desfășurat activitatea pe bază de contracte încheind pentru anul 2004 un număr de 97 de contracte în calitate de prestator – furnizor din care:

- 35 contracte de prestări servicii încheiate cu principalii clienți, S.C.Petrom S.A., S.N.G.N Romgaz S.A., Schelele de foraj și alte unități din domeniul petrolier,
- 5 contracte închirieri scule și echipamente pentru foraj,
- 8 contracte vânzări produse petroliere,
- 18 contracte cesiune de creanță,
- 4 contracte vânzare fier vechi si motoare casate,
- 1 contract vânzare autoșasiu casat,
- 22 contracte închirieri spații,
- 2 contracte diverse

În urma analizei realizării contractelor rezultă următoarele: în domeniul principal de activitate și anume prestări servicii, S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A. Ploiești a înregistrat o depășire de peste 126% la finele anului 2004 față de valoarea contractată la începutul anului.

Principalul client al nostru - S.C.Petrom S.A, a contractat la cererea sa un volum de prestații de 231 miliarde lei pentru întregul an, producția realizată fiind de 216 miliarde lei, ceea ce reprezintă un procent de realizare de numai 93%.

În cazul societăților de foraj nu s-a realizat decât 97 % din producția contractată pentru anul 2004, însă, pentru acest segment de clienți situația se prezintă diferit:

- schele de foraj la care s-au depășit cu mult solicitările pentru această perioadă având în vedere că valoarea contractului s-a determinat pe baza estimărilor beneficiarilor funcție de volumul de lucrări previzionate: S.C. AQUAFOR INTERNATIONAL Bacău, S.C.FORAJ SONDE Tg.Mureș, S.C.DAFORA S.A. Mediaș, S.C. FORADEx S.A București, S.C. FOSERCO S.A. Tg. Ocna, S.C. FORAJ SONDE Rm.Vâlcea S.A.
- schele de foraj la care s-a realizat aproape 100 % din volumul de prestații contractat pentru această perioadă : S.C.FORAJ SONDE S.A. Videle, FORAJ SONDE S.A București , GAZOIL DRILLING S.A Tg. Cărbunesti.
- schele de foraj, la care datorită comenzilor zilnice s-a realizat sub 50 % din volumul contractat: S.C. FORAJ SONDE Bascov S.A., FORAJ SONDE Ploiești, etc.

Din analiza pe structură a contractelor de prestații rezultă că principalul client este S.C Petrom S.A., la care volumul de prestații din anul 2004 reprezintă aproximativ 70% din totalul realizat de societatea noastră, în timp ce volumul de lucrări executat pentru S.N.G.N. Romgaz reprezintă aproximativ 20% din total realizări.

REALIZĂRI CONTRACTE 12 LUNI 2004 - PRESTĂRI SERVICII

Nr. crt.	Beneficiar	Valoare contract 2004 lei	Realizări 12 luni 2004 lei	% R - C
1	S.N.P. PETROM S.A. BUCURESTI	231.360.943.953	216.501.760.116	93,58
2	F.S. STOINA	499.600.000		

3	F.S. MORENI	2.780.400.000	3.932.775	0,14
4	F.S. BUCUREȘTI	1.956.320.000	1.853.304.135	94,73
5	F.S. RM.VÂLCEA	420.000.000	553.490.176	131,78
6	F.S. BASCOV	714.840.000	344.285.934	48,16
7	F.S. ZĂDĂRENI	149.120.000	17.473.569	11,72
8	F.S. TG.CĂRBUNEȘTI	329.400.000	21.651.194	6,57
9	F.S. PLOIEȘTI	2.756.240.000	676.185.094	24,53
10	F.S. VIDELE	2.933.200.000	2.813.604.960	95,92
11	F.S. CRAIOVA	1.109.000.000	312.976.671	28,22
12	F.S. BRĂILA	670.840.000	471.517.963	70,29
13	FORADEX BUCUREȘTI	789.400.000	2.204.891.942	279,31
14	DETUBĂRI FLOREȘTI	1.558.480.000	55.863.256	3,58
15	PETROCONSTRUCT MOINEȘTI	92.560.000		
16	FOSERCO TG. OCNA	658.120.000	1.113.439.899	169,18
17	ROMFOR BOLDEȘTI SCĂENI	3.001.360.000	1.532.537.202	51,06
18	F.S. TG.MUREȘ	927.133.053	5.190.231.563	559,82
19	DAFORA MEDIAȘ	1.625.763.952	5.036.319.427	309,78
	SUBTOTAL SCHELE FORAJ	22.971.777.005	22.201.705.760	96,65
20	S.N.G.N. ROMGAZ	0	56.678.285.370	
	SUBTOTAL S.N.G.N. ROMGAZ	0	56.678.285.370	
21	CONPET PLOIEȘTI	1.475.160.000	301.525.160	20,44
22	INSPET PLOIEȘTI	951.840.000	31.629.314	3,32
23	GAZ OIL DRILLING TG. CĂRBUNEȘTI	987.160.000	824.491.964	83,52
24	PETROVEST ORADEA		32.270.535	
25	TRANSGEX ORADEA	1.242.520.000	600.378.211	48,32
26	PETROCONSTRUCT PITEȘTI	17.800.000		
27	ROMPETROL BUCUREȘTI		746.099.770	
28	AQUAFOR INTERNAȚIONAL BACĂU	607.640.000	3.749.440.246	617,05
29	HIDRAULICA S.A. MOINEȘTI	368.160.000	266.022.464	72,26
30	ECOMASTER		222.536.242	
31	AMROMCO ENERGY SRL PLOIEȘTI		14.426.436.251	
32	PETROMSERVICE S.A. BUCUREȘTI		8.839.272	
33	FOREST ROMÂNIA CORPORATION		7.751.349.962	
34	GRUP SERVICII PETROLIERE CONSTANȚA		459.339.507	
35	FLOWTEX SERVICE ROMÂNIA SA MEDIAȘ		814.486.852	
	TERȚI		1.960.491.011	
	SUBTOTAL TERȚI	5.650.280.000	32.195.336.761	
	TOTAL	259.983.000.958	327.577.088.007	126,00

În privința contractelor de furnizare produse petroliere, acestea au fost încheiate în proporție de 95%, cu furnizorii noștri de piese de schimb, anvelope și materiale pentru livrarea produselor petroliere în contrapartidă.

Contractele de închirieri scule și echipamente, au fost încheiate cu diverși beneficiari din țară: S.C. Rompetrol S.A. București, S.C. Romfor S.A. Boldești-Scăieni, S.C. ISPIF S.A. București, precum și cu alți clienți cum ar fi: S.C. Foretis S.A. București, S.C. Geosond S.A. București.

Contracte de închiriere spații se referă la spațiile închiriate la Sediul S.C.ROMPETOL WELL SERVICES S.A.Ploiești (Divizia Foraj Rompetrol, Romtrust Industrial Ploiești), Secția Câmpina (IPCUP Ploiești, Halliburton București, Confind S.R.L. Câmpina, S.C. Alicstal Hidro S.R.L. Câmpina, bloc nefamiliști), Secția Timișoara (apartamente) și Punct de Lucru Zădăreni (S.C. Lipangif S.R.L. Arad).

Contractele de cesionare de creanță sunt încheiate cu S.C. Rompetrol Rafinare S.A., Foradex S.A. București, S.C.Foraj Sonde Rm.Vâlcea, S.C. Dafora S.A.Mediaș și S.C. Hidraulic S.A. Moinești și au ca obiect cesionarea creanțelor noastre la S.C.PETROM S.A.București și S.N.G.N. ROMGAZ S.A. Mediaș.

Contractele de vânzare fier vechi au fost încheiate cu S.C.Dragero S.R.L.Filipești de Pădure, S.C.REMAT S.A.Ploiești și S.C.Blue-Bird S.R.L.Ploiești, în urma selecționării de oferte și cu obligația acestora pentru debitarea și transportul materialelor refolosibile.

Societatea a efectuat lucrări și pe bază de comandă în urma acceptării ofertelor în cele mai multe cazuri acestea fiind achitate cu filă CEC sau OP înainte sau în momentul executării prestației pentru următorii clienți: S.C.Trefo S.A. Galați, S.C.Oltchim Rm.Vâlcea, S.C.Mondocart Trading S.R.L. București, S.C.Complexul Energetic S.A. Craiova.

În calitate de beneficiar, societatea noastră a încheiat contracte cu principalii furnizori: S.C. ROMPETROL RAFINARE S.A., S.C. UPETROM S.A. Ploiești, S.C. APRODEM S.A. Ploiești, S.C.COMAT S.A. Prahova, S.C.AVERSA S.A. București, S.C. TIMPURI NOI S.A. București, S.C. COMFIND S.R.L. Câmpina, S.C. DRASTO S.R.L., cu o serie de furnizori piese de schimb precum și cu prestatori de servicii specializați pentru reparații și întreținere clădiri.

c) În anul 2004 nu s-a înregistrat nici un act de demisie sau demitere a membrilor conducerii societății.

d) S.C.Rompetrol Well Services S.A. dispune de un sediu central și șase secții, după cum urmează:

Sediul Central: PLOIEȘTI, strada Clopoței nr. 2 bis
telefon: 0244/544321; 544101; 524261; fax: 0244/522913

Secții:

1. Ploiești
2. Câmpina
3. Moinești
4. Videle
5. Govora
6. Timișoara

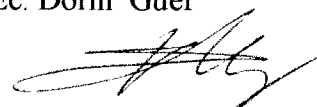
Secțiile de mai sus își desfășoară activitatea pe întreg teritoriul țării în raport cu beneficiarii și sunt sub conducerea directă a societății.

În componența și sub conducerea secțiilor, societatea are următoarele *puncte de lucru*:

1. Fabrica azot Câmpina
2. Punctul de lucru Leordeni
3. Punctul de lucru Potcoava
4. Punctul de lucru Craiova
5. Punctul de lucru Tg. Cărbunești
6. Punctul de lucru Marghita
7. Punctul de lucru Mediaș
8. Laborator analize ciment
9. Tester

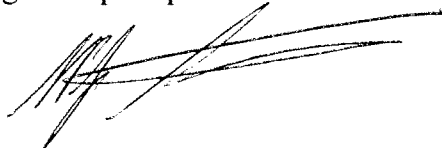
DIRECTOR ECONOMIC ADMIN,

Ec. Dorin Guef



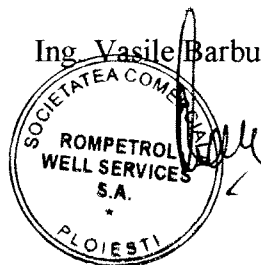
CONSILIUL DE ADMINISTRAȚIE,

Președinte: The Rompetrol Group N.V.,
Prin reprezentant permanent
Dl. George Philip Stephenson



DIRECTOR GENERAL,

Ing. Vasile Barbu



Anexa 1-a

SITUATIE PONDERE REALIZARI SORTIMENTE IN VENITURI DIN EXPLOATARE PE ANII 2002,2003,2004

Nr. crt.	Denumire sortiment	2002		2003		2004	
		Realizare valoric	Pondere in venituri	Realizare valoric	Pondere in venituri	Realizare valoric	Pondere in venituri
0	1	2	3	4	5	6	7
1	Op.de probe strate cu testerul	1.599.112.806	0,29	914.988.080	0,17	395.257.168	0,09
2	Op.de punere in productie a s-delor cu echip. Baker-Cameron	13.738.951.490	2,47	17.812.937.051	3,45	21.985.681.708	4,77
3	Op.cu agregate de cimentare	185.144.206.237	33,28	160.129.424.789	31,03	141.571.154.904	30,70
4	Op.cu autocisterna pana la 14m3	10.442.761.510	1,87	14.105.212.041	2,73	16.411.028.573	3,56
5	Op.cu clesti mecanizati	6.612.717.098	1,19	5.322.301.204	1,03	7.326.841.055	1,59
6	Op.preparare retete	1.558.313.110	0,28	2.486.442.558	0,48	3.774.884.043	0,82
7	Op.analize ciment sonda	3.542.583.737	0,63	1.984.290.047	0,38	3.272.264.949	0,71
8	Op.cu autocontainere si amestecatoare de ciment	27.105.887.273	4,88	26.028.907.431	5,04	28.037.401.862	6,08
9	Op.azot lichid la sonda converter	6.669.654.132	1,20	7.049.653.442	1,37	6.992.611.746	1,52
10	Op.speciale cu autocisterna de azot lichid la sonda	3.805.508.830	0,68	6.798.044.392	1,32	5.668.177.144	1,23
11	Inchirieri echipamente speciale	8.175.069.730	1,46	10.014.367.936	1,94	15.086.492.205	3,27
12	Inchirieri scule pentru foraj-extractie	7.093.018.926	1,26	6.409.092.642	1,24	5.058.066.090	1,10
13	Op.cu gamadensimetru	1.659.283.406	0,28	1.770.047.772	0,34	2.016.901.877	0,44
14	Op.cu siloz vertical de 35to	309.037.071	0,05	43.117.848	0,02	434.494.258	0,09
15	Op.separator	476.049.040	0,08	398.570.564	0,08	1.170.101.934	0,25
16	Op.cu autocisterne de HCI	13.179.465.069	2,38	9.864.632.604	1,91	5.177.414.489	1,12
17	Azot lichid	15.044.903.511	2,70	18.097.319.084	3,51	16.722.318.144	3,63
18	Transporturi	1.630.290.363	0,29	1.902.782.986	0,37	1.259.351.443	0,27
19	Diverse	248.531.370.661	44,67	224.981.125.529	43,59	178.738.749.408	38,76
	Total Activitate Venituri din Exploatare	556.318.184.000	100,00	516.113.258.000	100,00	461.099.193.000	100,00
	SC Rompetrol Well Services						

Anexa 1-b

SITUATIE PONDERE REALIZARI SORTIMENTE IN CI FRA DE AFACERI PE ANII 2002,2003,2004

Nr. crt.	Denumire sortiment	2002		2003		2004	
		Realizare valoric 2	Pondere in cifra de afaceri 3	Realizare valoric 4	Pondere in cifra de afaceri 5	Realizare valoric 6	Pondere in cifra de afaceri 7
0	1						
1	Op.de probare strate cu testerul	1.599.112.806	0,37	914.988.080	0,17	395.257.168	0,09
2	Op.de punere in productie a s-delor cu echip. Baker-Cameron	13.738.951.490	3,20	17.812.937.051	3,45	21.985.681.708	4,83
3	Op.cu agregate de cimentare	185.144.206.237	42,20	160.129.424.789	31,03	141.571.154.904	31,08
4	Op.cu autocisterna pana la 14m3	10.442.761.510	2,38	14.105.212.041	2,73	16.411.028.573	3,60
5	Op.cu clesti mecanizati	6.612.717.098	1,60	5.322.301.204	1,03	7.326.841.055	1,61
6	Op.preparare rețete	1.558.313.110	0,35	2.486.442.558	0,48	3.774.884.043	0,83
7	Op.analize ciment sonda	3.542.583.737	0,80	1.984.290.047	0,38	3.272.264.949	0,72
8	Op.cu autocontainere si amestecatoare de ciment	27.105.887.273	6,20	26.028.907.431	5,04	28.037.401.862	6,16
9	Op.azot lichid la sonda converter	6.669.654.132	1,50	7.049.653.442	1,37	6.992.611.746	1,54
10	Op.speciale cu autocisterna de azot lichid la sonda	3.805.508.830	0,88	6.798.044.392	1,32	5.668.177.144	1,24
11	Inchirieri echipamente speciale	8.175.069.730	1,86	10.014.367.936	1,94	15.086.492.205	3,31
12	Inchirieri scule pentru foraj-extractie	7.093.018.926	1,60	6.409.092.642	1,24	5.058.066.090	1,11
13	Op.cu gamadensimetru	1.659.283.406	0,30	1.770.047.772	0,34	2.016.901.877	0,44
14	Op.cu siloz vertical de 35to	309.037.071	0,07	43.117.848	0,02	434.494.258	0,10
15	Op.separator	476.049.040	0,10	398.570.564	0,08	1.170.101.934	0,26
16	Op.cu autocisterne de HCI	13.179.465.069	3,00	9.864.632.604	1,91	5.177.414.489	1,14
17	Azot lichid	15.044.903.511	3,43	18.097.319.084	3,51	16.722.318.144	3,67
18	Transporturi	1.630.290.363	0,37	1.902.782.986	0,37	1.259.351.443	0,28
19	Diverse	130.637.549.661	29,78	189.975.971.529	43,59	173.528.552.576	38,10
	Total Activitate Cifra de Afaceri SC Rompetrol Well Services	438.424.363.000	100,00	481.108.104.000	100,00	455.493.739.000	100,00