

## RAPORT ANUAL

**întocmit în conformitate cu Regulamentul C.N.V.M. nr. 1/2006  
pentru exercițiul finanțiar 2005**

**Data raportului:**

26.04.2006

**Denumirea societății comerciale:**

**ROMPETROL WELL SERVICES S.A.**

**Sediul social:**

Ploiești - str. Clopoței nr. 2 bis

**Nr. telefon:**

0244/544321, 0244/544101

**Nr. fax:**

0244/522913

**Cod Unic de Înregistrare atribut fiscal R:** 1346607

**Nr. de înregistrare la O.R.C.:** J29/110/05.03.1991

**Piața de tranzacționare:**

BURSA DE VALORI BUCUREȘTI

**Capitalul social subscris și vărsat:**

9.273.030 lei

### Principalele caracteristici ale valorilor mobiliare emise de societatea comercială

**Nr. de acțiuni:**

92.730.300

**Valoarea nominală (lei/acțiune):**

0,10 lei

**Clasa și tipul valorilor mobiliare:**

“A” nominative

**ROMPETROL WELL SERVICES S.A.**  
Strada Clopoței nr. 2 bis  
100189, Ploiești, ROMANIA  
Reg. Com. Nr: J29/110/1991  
Cod Unic de Inregistrare: 1346607  
Atribut fiscal R



Quality Management System  
for Oilfield Services  
**DIN EN ISO 9001:2000**  
Certificate No. QS: 2636 HH

Tel.: +(402)44 544 101; +(403)44 401 115  
+(402)44 544 321; +(403)44 401 116

Fax: +(402) 44 522 913; (403)44 401 113  
e-mail: office.rws@rompetrol.com

web: [www.rompetrol.ro](http://www.rompetrol.ro)

## **1. Analiza activității Societății Comerciale “ROMPETROL WELL SERVICES” S.A.**

### **1.1. a) Descrierea activității de bază a societății comerciale;**

S.C. ROMPETROL WELL SERVICES se prezintă ca un partener viabil și serios, cu o variață gamă de servicii în domeniul industriei petroliere.

Obiectul de activitate al societății este următorul: operațiuni speciale la sonde, închirieri de scule și dispozitive speciale pentru sonde, alte prestări de servicii, producere și comercializare azot lichid și gazos, comercializare produse petroliere.

### **b) Precizarea datei de înființare a societății comerciale;**

Societatea Comercială Rompetrol Well Services a fost înființată în anul 1951 și în cei 54 de ani de activitate, deși a funcționat cu structuri diferite și sub diferite denumiri, principalul profil a fost executarea de operații speciale la sondelor de petrol și gaze din România.

Ca formă de societate comercială pe acțiuni a fost transformată prin Hotărârea Guvernului nr. 1213 din noiembrie 1990, conform Legii 15/1990 sub denumirea de S.C. PETROS S.A., denumire sub care a funcționat până în septembrie 2001, dată când și-a schimbat denumirea în S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A.

### **c) Descrierea oricărei fuziuni sau reorganizări semnificative a societății comerciale, ale filialelor sale sau ale societăților controlate, în timpul exercițiului finanțier;**

Nu este cazul.

### **d) Descrierea achizițiilor și/sau înstrăinărilor de active;**

Retehnologizarea a continuat să constituie un obiectiv prioritar, programul de investiții pentru 2005, în sumă de 1.953.000 USD, a avut drept scop creșterea performanțelor echipamentelor din dotarea societății și a competitivității serviciilor speciale, în condițiile deținerii certificatului de calitate ISO 9001/2000 din anul 2003. Dintre obiectivele puse în funcțiune în anul 2005 se pot aminti: 6 autoaggregate de cimentare, 2 sănii cimentare, grup motopompă cu habă, 6 habe de 20-30 m.c., 3 vase cisternă, echipament de laborator și IT, echipament măsurare – 4 traductoare presiune, balanță analitică, înregistrator moment clești, etc. însumând 9.502.834 lei, din care 4.120.856 lei au reprezentat obiective din bugetul de investiții al anilor precedenți, cu ciclu lung de fabricație. Valoarea investițiilor în curs la 31.12.2005 ajunge la 727.166 lei. Finanțarea tuturor obiectivelor menționate s-a realizat din surse proprii.

Ieșirile din patrimoniu s-au materializat în valorificare prin vânzare, licitație și casare cu exemplificare pe structura: construcții speciale – baracă 8.879 lei, instalații și mașini (mijloace auto, scule și echipamente)- 345.502 lei, alte mijloace fixe 1.290 lei. Sumele încasate din vânzări au alimentat bugetul de stat conform condiției impuse de ministerul finanțelor la eşalonarea la plată a arieratelor .

### **e) Descrierea principalelor rezultate ale evaluării activității societății.**

#### **1.1.1. Elemente de evaluare generală:**

##### **a) profit;**

La nivelul anului 2005 avem:

-profit brut 8.014.905 lei

-profit net 6.470.205 lei

##### **b) cifra de afaceri;**

Cifra de afaceri pentru anul 2005: 54.207.893 lei

##### **c) export;**

Valoarea exporturilor însumează la nivelul anului 2005 echivalentul a 4.927.026 lei.

##### **d) costuri;**

Cauza principală a depășirii costurilor se regăsește în recunoașterea integrală a cheltuielilor fixe și variabile la o capacitate limitată și redusă în raport de numărul de comenzi. Utilizând ca indicator de apreciere cheltuiala totală realizată la 1000 lei venit total, se poate constata că ținta bugetată de 929 lei cheltuieli la 1000 lei venit nu a fost depășită, obținându-se chiar o economie de 72 lei la 1000 lei venit.

Specificație	2003 lei(RON)	2004 lei(RON)	2005 lei(RON)
Cheltuieli totale	50.172.144	45.298.355	48.017.696
Cheltuieli de exploatare, din care:	49.978.972	44.451.780	47.606.127
- cheltuieli materiale	9.836.860	9.545.688	12.522.018
-ch energie, apa, gaze	875.035	927.139	2.455.167
- cheltuieli cu personalul	10.881.462	10.483.578	12.246.305
-ch.deprecierie imobilizari	7.073.756	5.768.830	3.672.159
-ch.privind marfurile	12.820.737	7.498.055	5.423.939
- alte cheltuieli de exploatare	8.491.122	10.228.490	11.286.539
Cheltuieli financiare	193.172	846.575	411.569

e) % din piață deținut;

Din testarea pieței rezultă că din volumul total de prestări servicii specifice domeniului, prestațiile Rompetrol Well Services S.A. reprezintă circa 40%.

f) lichiditate (disponibil în cont, etc).

Prin evidențierea evoluției indicatorilor de lichiditate (2,72 în anul 2003, 2,37 în anul 2004, respectiv 2,70 în anul 2005), precum și din valorile numerarului prezentat în fluxurile de trezorerie de peste 3 milioane lei la sfârșitul anului 2005 -ca disponibilități în conturile curente și în casierie – lichiditățile companiei au asigurat continuitate tranzacțiilor comerciale.

### 1.1.2. Evaluarea nivelului tehnic al societății comerciale

*Descrierea principalelor servicii prestate*

Principalele lucrări executate de societatea ROMPETROL WELL SERVICES sunt următoarele:

- **Operații executate cu agregate de cimentare-fisurare** de genul:

cimentări de coloane, cimentări diverse, fisurări hidraulice, operații SAND-CONTROL (consolidări, împachetări), perforări cu jet abraziv, tratamente tensioactive, acidizări, omorâri sonde, circulații, frezări și înlocuirea de fluide, intervenții la sondele avariate, pompări.

- **Operații cu autoconteinere și amestecătoare de nisip:**

transport și transvazare materiale pulverulente, prepararea amestecului de materiale pulverulente, operații propriu-zise la sonde.

- **Operații cu autocisterne:**

-transvazări și transport de fluide (noroi, țăței, soluții și emulsii acide, apă de zăcământ etc.)  
-operații speciale la sonde (acidizări, fisurări, consolidări, cimentări, spălări).

- **Operații speciale cu azot lichid:**

-puneri în producție;

-fisurări cu azot;

-acidizări cu spumă;

-probe de presiune la capetele de erupție, material tubular, manifold, prevenitor de erupție, etc.;

- **Operații cu clești mecanizați la sonde;**

- **Închirieri scule și echipamente pentru diferite lucrări în foraj-extracție sau rezolvarea unor accidente tehnice la sondă;**

- Operații speciale cu instalații wire-line;
- Analize cimenturi la sondă sau în laborator;
- Operații de preparare a soluțiilor de cimentare conform rețetelor;
- Operații speciale de probare a straturilor productive de țări și gaze;
- Produsul azot lichid fabricat la Fabrica de preparare azot Câmpina.

*a) principalele piețe de desfacere pentru fiecare produs sau serviciu și metodele de distribuție;*

Principala piață de desfacere a serviciilor societății noastre este *piața internă*. Societatea prestează servicii în industria petrolieră, principalele companii românești care beneficiază de serviciile societății noastre fiind PETROM S.A. și ROMGAZ S.A. De asemenea societatea noastră își oferă serviciile și altor companii private din domeniul petrolului care au avut sau încă mai au concesiuni în România precum Amromco Energy LLC, Sterling Resources Ltd., Tullow Filiala Romania SRL, Wintershall, Ramco, Regal Petroleum, Falcon, Forest Oil, s.a.

Dispunând de capacitați de producție dispersate pe întreg teritoriul țării precum și de forță de muncă calificată și bine pregătită în domeniul prestărilor de servicii speciale la sondele de țări și gaze, ROMPETROL WELL SERVICES asigură cu promptitudine serviciile cerute de beneficiarii acestora indiferent de locația în teritoriu.

Pe *piața externă* în cursul anului 2005 societatea a prestat servicii de specialitate către Ozturkmunai LLP, Upetrom - Fosero, Tasbulat OIL Corp. LLP - prin intermediul Sucursalei sale din Kazakhstan. De asemenea s-au prestat servicii de cimentare și tubaj pentru Trans Global Petroleum – Iordania, PetOil Petroleum and Petroleum Products Inc. – Iraq, Foradex SA - Bulgaria, pe baza de contract, încercându-se pătrunderea și pe alte piețe externe cum ar fi Turkmenistan și Oman, și s-au închiriat un număr de scule și echipamente foraj-extracție, încheind 2 contracte cu diversi beneficiari din țară pentru aceste închirieri în exteriorul țării, cum ar fi: Rompetrol S.A București, Romfor Boldești-Scăeni.

*b) ponderea fiecărei categorii de produse sau servicii în veniturile și în totalul cifrei de afaceri ale societății comerciale pentru ultimii trei ani;*

Situată ponderii fiecărei categorii de servicii în veniturile din exploatare, precum și în cifra de afaceri, pe anii 2003, 2004, 2005 este prezentată în **anexa nr. 1-a, respectiv 1-b.**

*c) produsele noi avute în vedere pentru care se va afecta un volum substanțial de active în viitorul exercițiului financiar precum și stadiul de dezvoltare al acestor produse.*

Preocupată permanent de îmbunătățirea calității serviciilor prestate, societatea a avut în vedere achiziționarea de aparatură performantă. Adaptarea la cerințele clienților a condus la continuarea înnoirii parcului auto prin achiziționarea a 4 buc. aggregate cimentare-fisurare tip ACF 500-11DH105/TATRA, precum și 1 buc. prototip agregat cimentare fisurare tip ACF 500-11DH105/ROMAN prin colaborarea cu S.C. UPETROM 1MAI S.A. Ploiești și ENERIA-GROUPE MONNOYEUR

Pentru o mai bună modelare a parametrilor pastelor de ciment, s-au achiziționat de pe piață internațională de profil aditivi speciali pentru prepararea acestora, iar pe viitor se are în vedere testarea și achiziționarea de noi aditivi necesari pentru modelarea parametrilor pastelor de ciment care se plasează în sondă în zonele cu pierderi de circulație în timpul forajului.

De asemenea, complexitatea serviciilor din punct de vedere calitativ și a structurii costurilor ne-a determinat să continuăm activitatea de comercializare și diversificare de materiale specifice activității noastre (ciment și aditivi pentru fluide de foraj și soluții de cimentare) ceea ce a condus la servicii foarte bine apreciate de către beneficiarii noștri. Se cercetează posibilitatea achiziționării de noi tehnologii necesare îmbunătățirii procesului de producție: dotarea cu utilaje performante, noi sisteme de preparare a pastelor de ciment (mixer cu recirculare), noi sisteme de monitorizare a rezultatelor obținute în timp real.

Ca elemente de perspectivă, societatea noastră participă cu oferte viabile la diferite licitații pe piața internațională a petrolului din Kazakhstan, Oman, Iordania, Irak, Bulgaria și altele, în vederea lărgirii sferei de activitate.

### **1.1.3. Evaluarea activității de aprovizionare tehnico-materială (surse indigene, surse import)**

*Precizarea de informații cu privire la siguranța surselor de aprovizionare și la prețurile materiilor prime și la dimensiunile stocurilor de materii prime și materiale.*

Preocupată permanent de îmbunătățirea calității serviciilor prestate și având în vedere cerințele crescute pentru prestări pe piața externă, societatea a avut în vedere achiziționarea de aparatură performantă. Astfel s-au achiziționat 4 agregate de cimentare-fisurare tip ACF 500-11DH105. La sfârșitul anului 2004 s-a completat aparatura laboratorului de analize ciment propriu cu noi echipamente de la firma Chandler Engineering în vederea realizării testelor în conformitate cu cerințele internaționale (API).

De asemenea complexitatea serviciilor din punct de vedere calitativ și a structurii costurilor ne-a determinat să continuăm activitatea de comercializare de materiale specifice activității noastre (ciment și aditivi pentru fluide de foraj și soluții de cimentare) ceea ce a condus la servicii foarte bine apreciate de către beneficiarii noștri.

Furnizorii de materii prime și materiale folosite pentru desfășurarea activității sunt cuprinși în lista furnizorilor aprobați și anume:

UPETROM PLOIEȘTI: utilaj petrolier

ROMPETROL RAFINARE VEGA PLOIEȘTI: produse petroliere

UZTEL PLOIEȘTI : utilaj petrolier

ROMPETROL LOGISTIC - SUCURSALA TRUCK SERVICE PLOIEȘTI: reparații auto și instalații  
APRODEM PLOIEȘTI: diverse piese de schimb și materiale

THREE PHARM TG. MUREŞ: produse chimice pentru industria petrolieră

ROENAS PLOIEȘTI: anvelope

PAMID BUCUREȘTI: articole tehnice din cauciuc

ROMPETROL RAFINARE CONSTANȚA: produse petroliere

Sursele de aprovizionare interne sunt permanent evaluate și sunt sigure și stabile.

Nivelurile stocurilor de materii prime și piese de schimb asigură în mod obișnuit activitatea pentru 10 zile. Prețurile de achiziție sunt prețurile practicate pe piață.

### **1.1.4. Evaluarea activității de vânzare**

*a) Descrierea evoluției vânzărilor secvențial pe piața internă și/sau externă și a perspectivelor vânzărilor pe termen mediu și lung;*

In cursul anului 2005 vânzările, atât pe piața internă cât și pe cea externă au crescut cu aproximativ 20%, ca urmare a creșterii interesului pentru investiții în domeniul explorării și producției de țiței și gaze în condițiile menținerii unui preț ridicat al hidrocarburilor. Estimăm că, pe termen mediu, nivelul cererii de servicii speciale la sondă să se mențină la nivelul actual.

Evoluția cifrei de afaceri este prezentată în tabelul următor:

	2003	2004	2005
	lei	lei	lei
Cifra de afaceri din care:	48.110.810	45.549.374	54.207.893
* prestări servicii	32.887.567	35.807.754	46.212.700
* vânzări azot	1.810.284	1.671.651	2.216.058
* alte venituri	16.913.475	8.630.515	6.708.786

Principalul client al societății este OMV-Petrom S.A București, prestațiile către acesta reprezentând la nivelul anului 2005 un procent de aproximativ 60% din totalul prestațiilor executate de societate.

Alți clienți către care Societatea ROMPETROL WELL SERVICES prestează servicii sunt S.N.G.N. Romgaz S.A. Mediaș pentru care volumul lucrărilor executate în cursul anului 2005 reprezintă un procent de aproximativ 15%, iar Schelele de Foraj și alți operatori din domeniul petrolier reprezintă aproximativ 10% din prestații.

În ultimul an, chiar dacă a scăzut numărul de lucrări executate la sondă- acest lucru datorându-se beneficiarilor care si-au restrâns mult necesarul de lucrări și nu neonorării comenziilor din partea prestatorului de servicii, operațiile cele mai complicate în domeniul sunt executate de utilajele S.C. Rompetrol Well Services S.A.

În cursul anului 2005 societatea a prestat servicii pe piața internă și către companii străine precum: Amromco Energy LLC, Regal Petroleum Romania SRL, Sterling Ressources Ltd Suc.Bucuresti, Toreador Resources Corp.- Suc.Bucuresti, Carpathian Energy Comp. Petrolieră SRL, Tullow Filiala România SRL

*b) Descrierea situației concurențiale în domeniul de activitate al societății comerciale, a ponderii pe piață a produselor sau serviciilor societății comerciale și a principalilor competitori;*

Aproximativ 40% din piața serviciilor specifice este executată de societatea noastră. În domeniul operațiilor executate cu agregatele de cimentare (prestațiile care au ponderea cea mai mare în domeniul nostru de activitate), serviciile grele cum sunt fisurările acide, acidizările, cimentările de coloană sunt executate 70% de societatea noastră, concurenții, respectiv BOSS Câmpina, Petromservice S.A. București și SIRCOSS Mediaș executând pompări, circulații și alte operații cu complexitate mai scăzută.

Operațiile cu autoconteinere și amestecătoare de nisip sunt executate de noi în procent de 50%, acest gen de operații fiind executate și de S.N.G.N.Romgaz, OMV-S.C. Petrom S.A. București, operațiile cu clești mecanizați sunt realizate 100% de societatea noastră iar operațiile speciale wire-line sunt executate de noi în procent de 80%.

De asemenei există concurenți și în domeniul operațiilor cu azot lichid la sondă, concurent fiind S.N.G.N. Romgaz care a achiziționat utilaje pentru operațiile proprii.

Nu există concurenți pe piață la operațiile de măsurare și înregistrare a presiunii, debitului și densității executate cu aparatură Martin-Decker precum și la determinările rezistenței pastei de ciment cu întocmirea diagramei în care este indicată valoarea rezistenței și momentul când a prizat cimentul, executate cu UCA, aparat unic în România achiziționat în cursul anului 2001.

Astfel principali concurenți ai societății pe piață internă sunt:

- Baza de operații sonde Câmpina (BOSS Câmpina) – sucursală a OMV-Petrom;
- Petrom Service și Sircoss Romgaz, societăți înființate prin externalizarea serviciilor din cadrul S.N.P. Petrom și Romgaz.
- Firme străine care operează în România, dar pentru care ponderea serviciilor similare oferite este mică: Halliburton, Schlumberger.

*c) descrierea oricărei dependențe semnificative a societății comerciale față de un singur client sau față de un grup de clienți a cărui pierdere ar avea un impact negativ asupra veniturilor societății.*

Rompétrol Well Services depinde în continuare foarte mult de poziția OMV - PETROM BUCUREȘTI S.A. față de companiile române de prestari de servicii și de impactul pe care îl are acest fapt asupra firmei noastre.

Din testarea pieței rezultă că din volumul total de prestări servicii specifice domeniului, prestațiile Rompetrol Well Services S.A. reprezintă circa 40%.

#### **1.1.5. Evaluarea aspectelor legate de angajații/personalul societății comerciale**

a) Precizarea numărului și a nivelului de pregătire a angajaților societății comerciale precum și a gradului de sindicalizare a forței de muncă;

La data de 31.12.2005, S.C. "ROMPETROL WELL SERVICES" S.A. înregistra un număr de 363 angajați cu contract de muncă față de 371 angajați la începutul anului.

Structura personalului este următoarea:

TOTAL PERSONAL	363
din care	
- cu studii superioare	84
- cu studii medii	37
- muncitori calificați	237
- muncitori necalificați	5

Gradul de sindicalizare a forței de muncă este de 92,28%, respectiv din 363 angajați, 335 sunt membri de sindicat.

b) Descrierea raporturilor dintre manager și angajați precum și a oricăror elemente conflictuale ce caracterizează aceste raporturi.

Raporturile dintre membrii echipei manageriale și sindicat se bazează pe "Contractul colectiv de muncă" la nivel de societate, ramură și nivel național, neexistând elemente conflictuale ce ar putea caracteriza aceste raporturi.

#### **1.1.6. Evaluarea aspectelor legate de impactul activității de bază a emitentului asupra mediului înconjurător**

Descrierea sintetică a impactului activităților de bază ale emitentului asupra mediului înconjurător precum și a oricăror litigii existente sau preconizate cu privire la încălcarea legislației privind protecția mediului înconjurător.

Activitatea de bază desfășurată în Rompetrol Well Services S.A. nu generează aspecte semnificative de mediu. Aspectele de mediu minore, care sunt generate în mod firesc sunt ținute în permanență sub control, iar firma și-a propus să le îmbunătățească, în sensul micșorării poluării. Activitatea care se derulează în toate secțiile și punctele de lucru din țară urmărește cu strictețe respectarea legislației de mediu în vigoare și în felul acesta se evită orice fel de litigi ce pot apărea cu privire la încălcarea legilor privind protecția mediului înconjurător.

Astfel, societatea a asigurat obținerea autorizațiilor specifice desfășurării activității și urmărește realizarea programelor de conformare și prelungirea valabilității autorizațiilor la termenele impuse.

Compartimentul de specialitate "Protecția Muncii – Mediu", asigură colaborarea cu Inspectoratele de Protecția Mediului teritoriale și raportează pe baza situațiilor tipizate informațiile referitoare la gestiunea deșeurilor și investițiile privind îmbunătățirea activității de protecție a mediului.

#### **1.1.7. Evaluarea activității de cercetare și dezvoltare**

Precizarea cheltuielilor în exercițiul financiar precum și a celor ce se anticipatează în exercițiul financiar următor pentru activitatea de cercetare dezvoltare.

Nu este cazul.

#### **1.1.8. Evaluarea activității societății comerciale privind managementul riscului**

Descrierea expunerii societății comerciale față de riscul de preț, de credit, de lichiditate și de cash flow. Descrierea politicilor și a obiectivelor societății comerciale privind managementul riscului.

Expunerea societății față de:

- riscul de preț: este relativ scăzut, având în vedere și concurența scăzută, și este legat în mare masură de prețurile furnizorilor de energie și combustibili, și de prețurile de achiziție ale echipamentelor și materialelor utilizate pentru prestarea serviciilor specifice.

S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A. Ploiești are o politică flexibilă de prețuri, ceea ce îi permite să reacționeze și să se adapteze la eventualele căderi ale prețurilor ce ar putea apărea în piață.

- riscul de credit: este redus, deoarece S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A. Ploiești a abordat creditarea clienților într-o manieră procedurală, flexibilă prin intermediul strategiei de contractare stabilită ca un mecanism esențial de repartizare a riscului.

- riscul de lichiditate este scăzut deoarece societatea a reușit obținerea unui echilibru stabil între generarea de vânzări cât mai semnificative și activitatea de recuperarea a creanțelor rezultate.

- riscul de cash-flow este minim deoarece societatea urmărește încasarea creanțelor și reducerea termenului de încasare.

Obiectivul principal al societății privind managementul riscului este legat de obținerea unui nivel minim al impactului riscurilor la care se expune societatea având în vedere mediul în care aceasta acționează, respectiv de a aduce un echilibru între nivelul creditelor furnizor oferite și atingerea obiectivelor de cash-flow, respectiv gestionarea riscului.

Pentru aceasta societatea aplică politici specifice pentru identificarea regulată a riscurilor interne dar și externe, analizarea și cuantificarea riscurilor identificate precum și de eliminare, diminuare și repartizare a acestora.

#### **1.1.9. Elemente de perspectivă privind activitatea societății comerciale**

a) *Prezentarea și analizarea tendințelor, elementelor, evenimentelor sau factorilor de incertitudine ce afectează sau ar putea afecta lichiditatea societății comerciale comparativ cu aceeași perioadă a anului anterior.*

In conformitate cu politica comercială a societății, serviciile prestate sunt angajate pe bază de contract unde sunt stipulate termenele și condițiile de plată, iar cele angajate pe bază de comandă sunt încasate în avans și cu CEC-uri, fapt care conduce la limitarea evenimentelor sau factorilor de incertitudine care ar putea afecta lichiditatea societății.

Nivelul lichidităților a putut fi controlat prin practici comerciale și financiare cu efecte pozitive în fluxurile de numerar ale societății. Îmbunătățirea performanțelor financiare, în anul 2005 față de anul 2004, este susținută atât de lichiditatea curentă, cât și de lichiditatea imediată. Societatea nu a apelat la credite bancare folosind sursele proprii și atrase pentru menținerea unui echilibru finanțier relativ stabil.

Răspunderile contractuale au impus evaluări repetitive ale riscului de lichiditate și deciziile financiare au asigurat ritmicitate plăților atât către entitățile economice, cât și către bugetul statului și fondurilor speciale. Societatea a asigurat permanenta operativitate în onorarea contractelor pe tot cuprinsul țării.

Derularea eşalonării la plată a arieratelor, obținută în baza Ordonanței de Urgență a Guvernului nr. 40/2002, a continuat și în anul 2005. Societatea a încheiat cu Ministerul de Finanțe Convenția 115/2002 pentru plata unor datorii restante către bugetul de stat.

Valorile actualizate în condițiile actului normativ reprezintă TVA de plată lunar timp de 47 luni, în sumă totală de 62,3 miliarde lei și majorări și penalități de întârziere- scutite în valoare totală de 114,2 miliarde lei. Convenția precizează și anumite condiții pentru a fi recunoscute înlesnirile acordate. Condițiile se referă la plata la termen a datoriilor fiscale curente și a celor reeșalonate. În anii 2002, 2003, 2004 și 2005 au fost respectate condițiile și termenele prevăzute de Convenție, ca de altfel și în anul 2006, până la data întocmirii prezentului raport. Toate aceste majorări calculate în anii precedenți au fost recunoscute ca și venituri. Pentru o parte din aceste majorări – 51,5 miliarde lei - societatea a obținut o hotărâre definitivă a Curții Supreme de Justiție prin care acestea au fost definitiv anulate. În cazul în care în viitor acordul nu se va respecta, societatea este expusă plății unor majorări de întârziere în valoare de aproximativ 62,7 miliarde lei. În graficul de plăți sunt evidențiate și majorări de întârziere simple. Valoarea acestor majorări este de aproximativ 36,3 miliarde lei. Aceste majorări - cu titlu de dobânzi- se vor înregistra pe măsura scadenței, concomitent cu plata, putând fi actualizate în funcție de evoluția procentului de calcul, stabilit prin Hotărâre de Guvern. În anul 2003 societatea a primit înștiințarea nr. 7786 / 28.02.2003, din care rezultă reducerea procentului reprezentând cota dobânzilor datorate pe perioada

eșalonării la plata obligațiilor restante, de la 0,07% pe zi la 0,06% pe zi, având un efect de reducere a valorii majorărilor simple cu titlu de dobânzi de la 36.330.845 mii lei la 29.793.212 mii lei. Această sumă s-a înregistrat în situațiile financiare pe măsură ce a devenit scadentă. Actualizările din anul 2005 și 2006 nu au mai produs efecte valorice semnificative datorită numărului redus de luni până la finalizarea perioadei de eșalonare. Detaliile valorice ale Convenției 15/2002 sunt prezentate în acest paragraf în lei-ROL. În urma monitorizării respectării convenției se estimează că până la data ultimei rate, octombrie 2006, societatea să asigure plata ritmică și respectarea condițiilor în care s-a acordat ajutorul de stat, fără a se expune la recalculara eventualelor penalități de întârziere.

Prezența permanentă în teritoriu a personalului operativ nu a fost afectată de reorganizarea societății. S-a urmărit adaptarea la solicitările clienților și concomitent optimizarea costurilor de producție. Redimensionarea capacitațiilor prin redistribuirea autospecialelor între punctele de lucru s-a realizat concomitent cu adaptarea la numericul de personal operativ necesar, urmărind permanent indicatorii specifici atât pe centrele de profit cât și pe centrele de cost.

Actuala conjunctură economică nu ne determină să estimăm schimbări semnificative în nivelul decontărilor cu numerar.

*b) Prezentarea și analizarea efectelor cheltuielilor de capital, curente sau anticipate asupra situației financiare a societății comerciale comparativ cu aceeași perioadă a anului trecut.*

Societatea a funcționat prin utilizarea surselor proprii de finanțare, fără să angajeze credite de la instituții bancare sau alte persoane juridice sau fizice.

În categoria datoriilor nu există datorii restante de natura dobânzilor sau altor credite angajate de la instituții bancare.

*c) Prezentarea și analizarea evenimentelor, tranzacțiilor schimbărilor economice care afectează semnificativ veniturile din activitatea de bază.*

Creșterea veniturilor din activitatea de bază față de anul precedent cu 10.779.195 lei (28 %) este rezultatul recunoașterii ca venituri a contravalorii tuturor prestațiilor efectuate, pentru care a existat preocuparea renegocierii periodice a tarifelor cu fiecare client reprezentativ. Totodată complexitatea, în creștere, a serviciilor a determinat urmărirea recuperării prin tarif și a contravalorii materialelor asigurate de societate. Concomitent solicitările de servicii exprimate în unități fizice au scăzut considerabil. Valorificarea produselor altor parteneri s-a acceptat numai ca modalitate de plată a furnizorilor prin găsirea unor circuite în lanț pentru compensarea datoriilor. Efectul compensărilor se identifică în recuperarea creațelor și concomitent în achitarea datoriilor comerciale, de cele mai multe ori restante. Nefiind un scop în sine, reducerea veniturilor din vânzarea mărfurilor cu 2.120.676 lei a fost din ce în ce mai puțin urmărită, cu cât fluxurile de trezorerie din activitatea de bază au asigurat un cash în continuă creștere.

## **2. Activele corporale ale societății comerciale**

### **2.1. Precizarea amplasării și a caracteristicilor principalelor capacitați de producție în proprietatea societății comerciale.**

Detalierea caracteristicilor structurii prezente în Anexa "Active imobilizate" din situațiile financiare anuale este dependentă de dispersia teritorială a punctelor de lucru și a capacitațiilor de producție reprezentate în mod semnificativ de autospecialele cu care personalul operativ se deplasează la sediul tuturor beneficiarilor.

Locul prestării serviciilor se identifică la beneficiari, nu în perimetrul organizatoric al societății, utilizarea capacitațiilor de producție fiind dependentă de comenziile primite de la beneficiari.

Amplasamentul terenurilor și construcțiilor pe aria geografică se identifică în următoarele localități: Câmpina (Jud. Prahova), Tg. Cărbunești (Jud. Gorj), Craiova (Jud. Dolj), Mihăești – Stupărei (Jud. Vâlcea), Slobozia – Conachi (Jud. Galați), Leordeni (Jud. Argeș), Marghita (Jud. Bihor)-concesiune,

Mediaș (Jud. Sibiu), Moinești (Jud. Bacău), Ianca (Jud. Brăila), Ploiești (Jud. Prahova), Potcoava (Jud. Olt), Tecuci (Jud. Galați), Timișoara (Jud. Timiș), Răzvad (Jud. Dâmbovița), Videle (Jud. Teleorman), Zădăreni (Jud. Arad), Boldesti Scaieni (Jud Prahova ).

Principalele capacitați de producție sunt reprezentate de existența în patrimoniu a activelor imobilizate, precum: agregate de cimentare, containere, bunkere, cisterne, L.E.A., Fabrica de azot, analizator ultrasistic, consistometru, vâscozimetră și alte tipuri de autoutilitare.

## **2.2. Descrierea și analizarea gradului de uzură al proprietăților societății comerciale.**

Lucrul în aer liber la sonde, deplasarea pe drumuri greu accesibile și evoluția prețului de achiziție al autospecialelor justifică un grad de uzură ridicat și urmărirea menținerii în stare de funcționare a echipamentelor precum și imposibilitatea înnoirii permanente a parcului auto și a instalațiilor specifice. De aceea efortul cadrelor tehnice este canalizat și pe identificarea și utilizarea din parcul existent al unor capacitați care să justifice modernizări de natura dotărilor specifice pompelor de cimentare, respectiv vaselor de cisternă. Specificul auto al proprietăților de producție implică recunoașterea unor costuri suplimentare și semnificative rezultate din acte normative specifice integrării europene și a problemelor de protecție a mediului: licențe de transport agabaritic, rovignete, tahografe, taxe de mediu, taxe locale.

## **2.3. Precizarea potențialelor probleme legate de dreptul de proprietate asupra activelor corporale ale societății comerciale.**

Pentru toate activele patrimoniale se recunoaște dreptul de proprietate, cu excepția obiectului contractelor de leasing financiar. Metodologia recunoscută pentru evidențierea înregistrării contractelor de leasing financiar prevede prezentarea în cadrul mijloacelor fixe a contravalorii bunurilor care fac obiectul acestor contracte. Efectul în valoarea netă este de 208.395,04 lei.

Singura expunere patrimonială este activul de la locația Cîmpina pentru care s-a constitut ipoteca de rang I (valoare de inventar a activelor 51 miliarde lei - ROL valabilă pentru data constituiri) în scopul obținerii scrisorii de garanție bancară în valoare de 430.000 lei - RON – garanția fiind impusă de convenția nr.115/2002. Termenul de valabilitate al scrisorii de garanție este octombrie 2006.

## **3. Piața valorilor mobiliare emise de societatea comercială “ROMPETROL WELL SERVICES” S.A.**

### **3.1. Precizarea piețelor din România și din alte țări pe care se negociază valorile mobiliare emise de societatea comercială.**

Valorile mobiliare emise de S.C. “ROMPETROL WELL SERVICES” S.A., sunt tranzacționate începând cu data de 18.06.1998 la Bursa de Valori București, în sectorul valorilor mobiliare emise de persoane juridice române, categoria a II-a.

Valorile mobiliare emise de societate sunt din clasa A - acțiuni nominative.

Capitalul social la 31.12.2005 este de 9.273.030 lei echivalent a 92.730.300 acțiuni cu o valoare nominală de 0,10 lei/acțiune și este repartizat pe deținători astfel:

1. The Rompetrol Group N.V.	6.528.230 lei (70,4%)
2. Alți acționari (aprox. 3.050)	2.744.800 lei (29,6%)

### **3.2. Descrierea politicii societății comerciale cu privire la dividende. Precizarea dividendelor cuvenite/plătite/acumulate în ultimii 3 ani și, dacă este cazul, a motivelor pentru eventuala micșorare a dividendelor pe parcursul ultimilor 3 ani.**

Pentru anul 2003, A.G.O.A. din 23.04.2004 a hotărât să nu se distribuie dividende, profitul net de 8,2 miliarde lei fiind repartizabil ca sursă proprie de finanțare în rezerve.

Opțiunea repartizării la rezerve este impusă de recunoașterea facilităților fiscale de natură scutirii la plată a majorărilor de întârziere în sumă totală de 28,9 miliarde lei. Detaliile valorice sunt în lei-ROL.

*Pentru anul 2004, A.G.O.A. din 27.04.2005 a hotărât să nu se distribuie dividende, profitul net de 7,251 miliarde lei să fie repartizat ca sursă proprie de finanțare în rezerve.*

*Opțiunea repartizării la rezerve este impusă de recunoașterea facilităților fiscale de natura scutirii la plată a majorărilor de întârziere în sumă totală de 144 miliarde lei. Detaliile valorice sunt în lei-ROL.*

*Pentru anul 2005, A.G.O.A. din 26.04.2006 va hotărî cum va repartiza profitul.*

Astfel în 2005 s-au realizat venituri totale în valoare de 56.032.601 lei, cu angajarea unor cheltuieli totale în valoare de 48.017.696 lei obținând un profit brut de 8.014.905 lei, respectiv un profit net de 6.470.205 lei repartizabil ca sursă proprie de finanțare în rezerve.

Societatea a primit în anul 2002 DECIZIA CONSILIULUI CONCURENȚEI nr. 396 din 25.10.2002 privind autorizarea alocării specifice de ajutor de stat ca parte a schemei de ajutor de stat reprezentată de OUG 40/2002 pentru recuperarea arieratelor bugetare și a semnat CONVENTIA nr. 115/04.11.2002 cu Ministerul Finanțelor Publice privind acordarea de înlesniri la plata obligațiilor restante. Graficul de plăti lunare precum și condițiile impuse au fost respectate până la această dată. Efectele economico-financiare și decizia de nerepartizare dividende se vor propaga semnificativ până în octombrie 2006 (data ultimei rate scadente a arieratelor bugetare), precum și până la repartizarea integrală la rezerve a facilităților de natura scutirii la plată a majorărilor și penalităților de întârziere în sumă totală de 14.408.237 lei. Detaliile valorice sunt prezentate în lei-RON.

### **3.3. Descrierea oricărora activități ale societății comerciale de achiziționare a propriilor acțiuni.**

Societatea nu a desfășurat activități de achiziționare a propriilor acțiuni.

### **3.4. În cazul în care societatea comercială are filiale, precizarea numărului și a valorii nominale a acțiunilor emise de societatea mamă deținute de filiale.**

Nu este cazul.

### **3.5. În cazul în care societatea comercială a emis obligațiuni și/sau alte titluri de creanță, prezentarea modului în care societatea comercială își achită obligațiile față de deținătorii de astfel de valori mobiliare.**

Nu este cazul.

## **4. Conducerea societății comerciale ROMPETROL WELL SERVICES S.A.**

### **4.1. Prezentarea listei administratorilor societății comerciale și a următoarelor informații pentru fiecare administrator:**

a) *CV (nume, prenume, vârstă, calificare, experiența profesională, funcția și vechimea în funcție;*

**Consiliul de Administrație** are la 31.12.2005 următoarea componență:

◆ *Președinte:* The Rompetrol Group N.V., persoană juridică de drept olandez, cu sediul în Schouwburgplein nr. 30-34, 3012 CL, Rotterdam, Olanda, înregistrată la Registrul Comerțului al Camerei de Comerț și Industrie din Rotterdam sub nr. 24297754, având ca reprezentant permanent persoană fizică pe dl. George Philip Stephenson, cetățean american, cu reședință în București, Șos. Străulești nr. 164, sector 1, identificat cu Pașaportul nr. 160072569, eliberat de autoritățile americane din Washington D.C, la data de 15.12.1994, CNP: 7650316400011;

The Rompetrol Group N.V. este ales Președinte al Consiliului de Administrație în AGOA din 24.02.2000 (atunci purta denumirea de Waverton Investments B.V, schimbându-și denumirea în The Rompetrol Group B.V. la data de 18.04.2000 și apoi în The Rompetrol Group N.V. la data de 28.05.2002).

The Rompetrol Group N.V. (având ca reprezentant permanent persoană fizică pe dl. George Philip Stephenson din data de 22.10.2002), a demisionat din funcția de Președinte al Consiliului de Administrație la 31.12.2005.

Dl. George Philip Stephenson a studiat în SUA: dreptul, administrația afacerilor, economie și politică. Are experiență profesională în managementul investițiilor, economie, finanțe, drept, servicii de consiliere. Din 2001 face parte din conducerea The Rompetrol Group N.V.

♦ *Membru*: Dl. Bogdan Popescu, cetățean român și elvețian, născut în București la data de 27.04.1944, cu reședința în București, Str. Cehov nr. 2, posesor al Pașaportului seria 00096330, eliberat de autoritățile române la data de 01.06.1999, cod numeric personal 1440427400409;

Dl. Bogdan Popescu - ales membru al Consiliului de Administrație în AGOA din 11.08.2003, a demisionat din această funcție în data de 09.03.2006.

Dl. Bogdan Popescu a studiat geologia, științele pământului, managementul informației. Are o bogată experiență profesională în geologie (hărți geologice, geologie structurală, prospecțiuni geologice, explorări petroliere); monitorizarea datelor geologice și analizarea acestora pentru țări de pe mai multe continente (America Latină, Africa, Australia, Europa) în scopul identificării resurselor energetice; negocieri internaționale pentru concesionări de terenuri petroliere, etc. A ocupat funcții de conducere în companiile în care a lucrat.

♦ *Membru*: Dl. Niculae Vidu, cetățean român, născut în Ploiești la data de 08.12.1947, având domiciliul în București, Str. General Candiano Popescu nr. 123 sector 4, căsătorit, posesor al BI seria BG nr. 568021, eliberat de Secția 14 Poliție a Mun. București la data de 19.01.1982, cod numeric personal 1471208400337.

Dl. Niculae Vidu este ales membru al Consiliului de Administrație în AGOA din 11.08.2003.

Dl. Niculae Vidu a studiat geologia și metode moderne în explorarea geologică, precum și economia petrolului. Are experiență profesională în geologie și explorare, ocupând funcții de conducere în companiile în care a lucrat.

Acum este Director general la „Millennium Int'l Resources”, asigurând consultanță companiilor petroliere din Anglia, SUA și Canada.

b) orice acord, înțelegere sau legătură de familie între administratorul respectiv și o altă persoană datorită căreia persoana respectivă a fost numită administrator;

Nu avem cunoștință de existența vreunui acord, înțelegere sau legătură de familie între administratorii societății și o altă persoană datorită căreia au fost numiți administratori;

c) participarea administratorului la capitalul societății comerciale;

The Rompetrol Group N.V. deține 70,4% din capitalul social al societății adică 65.282.300 acțiuni.

Dl. Bogdan Popescu nu participă la capitalul societății.

Dl. Niculae Vidu nu participă la capitalul societății.

d) lista persoanelor afiliate societății comerciale.

Nu avem persoane afiliate S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A.

#### **4.2. Prezentarea listei membrilor conducerii executive a societății comerciale.**

La 31.12.2005 situația posturilor de conducere din S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A. se prezintă astfel:

Nr. crt.	Denumire funcție	Numele și prenumele	Participare la capitalul societății
1.	<b>DIRECTOR GENERAL</b>	<i>ing. BARBU VASILE</i>	<b>434.000 actiuni</b>
2.	<b>DIRECTOR GENERAL ADJUNCT</b>	<i>ing. STANESCU ADRIAN</i>	-
3.	<b>DIRECTOR ECONOMIC-ADMIN-FINANCIAR</b>	<i>ec. GUEF DORIN</i>	-
4.	<b>DIRECTOR PROducțIE</b>	<i>ing. DUMITRU GHEORGHE</i>	<b>4600 actiuni</b>
5.	<b>DIRECTOR ECONOMIC ADJUNCT</b>	<i>ec. DUMITRU VALERICA</i>	<b>100.000 actiuni</b>

**Pentru fiecare, prezentarea următoarelor informații:**

a) *termenul pentru care persoana face parte din conducerea executivă;*

Ocupanții posturilor de mai sus au contracte pe durată nedeterminată.

b) *orice acord, înțelegere sau legătură de familie între persoana respectivă și o alta persoană datorită căreia persoana respectivă a fost numită ca membru al conducerii executive;*

Nu există acord, înțelegere sau legătură de familie între ocupanții posturilor de mai sus și o alta persoană datorită căreia ocupanții posturilor au fost numiți ca membri ai conducerii executive;

c) *participarea persoanei respective la capitalul societății comerciale.*

Participarea fiecărui membru al conducerii executive la capitalul social al societății este redată în tabelul de mai sus.

**4.3. Pentru toate persoanele prezentate la 4.1. și 4.2. precizarea eventualelor litigii sau proceduri administrative în care au fost implicate, în ultimii 5 ani, referitoare la activitatea acestora în cadrul emitentului, precum și acelea care privesc capacitatea respectivei persoane de a-și îndeplini atribuțiile în cadrul emitentului.**

Nici una din persoanele din conducerea societății nu a fost implicată în ultimii 5 ani în litigii sau proceduri administrative.

## 5. Situația finanțier-contabilă

*Prezentarea unei analize a situației economico-financiare actuale comparativ cu ultimii 3 ani, cu referire cel puțin la:*

a) *elemente de bilanț: active care reprezintă cel puțin 10% din total active; numerar și alte disponibilități lichide; profituri reinvestite; total active curente; total pasive curente;*

Ultima reevaluare a activelor s-a înregistrat în situațiile financiare ale anului 2003. Raportul a fost întocmit de Societatea Generală a Experților Tehnici S.A. –București, evaluator autorizat, înregistrat sub nr. 1367/12.02.2004.

Specificație	2003	2004	2005	lei(RON)
<b>Total Activ , din care :</b>	<b>50.274.316</b>	<b>48.697.542</b>	<b>54.179.727</b>	
Active imobilizate	31.973.016	31.447.468	36.995.257	
Active circulante	18.206.929	17.167.165	16.959.489	
Alte elemente	94.371	82.909	224.981	
<b>Total Pasiv, din care :</b>	<b>50.274.316</b>	<b>48.697.542</b>	<b>54.179.727</b>	
Capital	9.273.030	9.273.030	9.273.030	

<b>Rezerve</b>	<b>38.184.757</b>	<b>38.263.968</b>	<b>28.389.480</b>
<b>Rezultat reportat</b>	<b>-7.557.785</b>	<b>-7.557.785</b>	<b>6.749.957</b>
<b>Rezultat exercitiu</b>	<b>816.556</b>	<b>725.082</b>	<b>6.470.205</b>
<b>Datorii exigibile sub un an</b>	<b>6.692.273</b>	<b>7.233.480</b>	<b>6.275.571</b>
<b>Active circulante, respectiv datorii curente nete</b>	<b>11.232.429</b>	<b>9.674.865</b>	<b>10.623.626</b>
<b>Datorii exigibile peste un an</b>	<b>3.146.995</b>	<b>993.869</b>	<b>3.057.165</b>
<b>Alte elemente</b>	<b>535.046</b>	<b>490.980</b>	<b>434.524</b>

**b) contul de profit și pierderi:** vânzări nete; venituri brute; elemente de costuri și cheltuieli cu o pondere de cel puțin 20% în vânzările nete sau în veniturile brute; provizioanele de risc și pentru diverse cheltuieli; referire la orice vânzare sau oprire a unui segment de activitate efectuată în ultimul an sau care urmează a se efectua în următorul an; dividendele declarate și plătite;

Eficiența economică la nivelul anului 2005 a depășit semnificativ atât nivelul realizat în anul 2004, cât și nivelul stabilit prin bugetul anual de venituri și cheltuieli.

Fiscal, determinarea impozitului pe profit în sumă de 1.544.700 lei la un profit brut de 8.014.905 lei, a dus la obținerea unui profit net de 6.470.205 lei. Structura cheltuielilor nedeductibile, în sumă de 4.371.560 lei, a fost determinată în principal de recunoașterea cheltuielilor de natură majorărilor simple și penalităților de întârziere din derularea eșalonării la plată a arieratelor bugetare, de recunoașterea fiscală limitată a amortizării mijloacelor fixe, de aplicarea principiului prudenței în determinarea provizioanelor, precum și de acordarea diurmei –conform contract colectiv de muncă -peste nivelul bugetar recunoscut fiscal.

<b>Specificație</b>	<b>2003</b>	<b>2004</b>	<b>2005</b>	lei(RON)
Venituri totale, din care:	51.728.762	47.101.812	56.032.601	
Venituri din exploatare	51.611.326	46.109.919	55.137.544	
Venituri financiare	117.436	991.893	895.057	
Cheltuieli totale	50.172.144	45.298.355	48.017.696	
Cheltuieli de exploatare, din care:	49.978.972	44.451.780	47.606.127	
- cheltuieli materiale	9.836.860	9.545.688	12.522.018	
-ch energie, apă, gaze	875.035	927.139	2.455.167	
- cheltuieli cu personalul	10.881.462	10.483.578	12.246.305	
-ch. deprecieri imobilizări	7.073.756	5.768.830	3.672.159	
-ch. privind mărfurile	12.820.737	7.498.055	5.423.939	
- alte cheltuieli de exploatare	8.491.122	10.228.490	11.286.539	
Cheltuieli financiare	193.172	846.575	411.569	
Rezultat brut - profit - pierdere	1.556.618	1.803.457	8.014.905	
Impozit pe profit	740.062	1.078.375	1.544.700	
Rezultat net - profit - pierdere	816.556	725.082	6.740.205	

În stabilirea priorităților de adaptare și de profitabilitate se vor avea în vedere factorii externi activității societății, ai mediului de afaceri din industria de petrol, cunoscuți și potențial cuantificabili.

Consolidarea poziției de lider în activitatea integrată de petrol și gaze din Europa de Sud-Est a PETROM -Membru Grup OMV, constituie un obiectiv strategic declarat până în anul 2010.

Obiectivele diviziei Explorare și Producție a OMV Petrom până în anul 2010 cuprind elemente ale programelor specifice S.C. Rompetrol Well Services S.A. cu efecte directe și indirekte. Dintre acestea se pot aminti:

- stabilizarea producției la un nivel de 210.000 bep /zi în România până în anul 2010;
- investiții de 1,5 miliarde euro până în 2010;
- creșterea competitivității în scopul ameliorării capacitații concurențiale, în condițiile pieței libere;
- alinierea la standardele și normele Uniunii Europene;
- dezafectarea sondelor nerentabile;
- dezvoltarea activităților în Regiunea Caspică.

În contextul prezentat, sistematizarea efectelor cuantificabile ale factorului macroeconomic a impus o viziune flexibilă a restructurării S. C. Rompetrol Well Services S.A., ca principal furnizor de servicii pentru sectorul industriei petroliere -aflate la rândul său în restructurare, pentru identificarea măsurilor oportunе de menținere competitivă pe piața serviciilor în condițiile pieței libere. Obiectivele și măsurile organizatorice proprii prezintă un grad înalt de similitudine cu cele ale sectorului industriei petroliere, pe care o deservește:

- retehnologizare în vederea identificării ofertei de servicii cu grad înalt de complexitate și elaborarea unor studii de analiză și ofertare pentru clienții semnificativi;
- creșterea siguranței în funcționarea echipamentelor;
- asigurarea unor condiții de muncă și sociale mai bune la toate locațiile;
- promovarea și implementarea unor metode performante de management;
- corelarea dinamică cu evoluția factorilor interni și externi de influență și de conjunctură;
- extinderea utilizării informaticii și tehnologiilor informaționale în coordonarea proceselor tehnice și economice;
- reducerea costurilor de operare și optimizarea fluxurilor de transport;
- închiderea punctelor de lucru nerentabile din zonele cu comenzi în descreștere semnificativă, etc.

Continuarea PROGRAMULUI DE RESTRUCTURARE – FAZA POST PRIVATIZARE 2001 s-a manifestat prin :

- Recunoașterea unui cost optim al retehnologizării;
- Recunoașterea unui cost optim al utilizării forței de muncă calificate;
- Asigurarea continuității activității și creșterea competitivității pe piața serviciilor;

Specificație	Unitate de măsură	Anul 2000	Anul 2001	Anul 2002	Anul 2003	Anul 2004	Anul 2005
<b>Operații speciale</b>	Operații echivalente agregat-conteiner-cisternă	43.249	38.722	27.427	20.420	15.093	14.727
<b>Număr mediu personal</b>	Persoane	874	767	541	473	399	366
<b>Productivitatea muncii medie anuală</b>	Lei-RON/persoană	23.421	40.399	61.834	73.357	93.933	132.319
<b>Parc auto</b>	Număr autospeciale	198	177	149	145	139	133

Evoluția indicatorilor prezintă, în cel mai sintetic mod, trendul în descreștere al activității, iar ca prestatör de servicii nu se poate pune problema producției pe stoc, ci onorarea tuturor angajamentelor contractuale în limita comenziilor solicitate de beneficiari, concomitent cu eliminarea problemelor legate de supracapacitate. Elementul de apreciere al eficienței se identifică în evoluția semnificativ crescătoare a productivității muncii.

Dispunând de utilaje specifice domeniului de activitate și personal calificat, societatea poate proiecta și executa pentru potențialii parteneri, în baza unui contract ferm sau comenzi, lucrările ce fac obiectul activității desfășurate:

- Operațiuni de cimentare primară și secundară;
- Fisurări hidraulice cu sau fără material de susținere a fisurii;
- Operații SAND – CONTROL;
- Perforări cu jet abraziv;
- Operații de punere în producție a sondelor;

Restructurarea nu presupune eliminarea definitivă din structura serviciilor a unor operații ci reducerea numărului fizic, concomitent cu creșterea ponderii serviciilor de complexitate ridicată. În acest sens au fost dezvoltate activitățile de services incluzând și proiectare, respectiv asigurare materiale specifice, inclusiv aditivi și ciment. S-a urmărit menținerea operațională a locațiilor care să permită executarea comenziilor la toate sondele din țară ale beneficiarilor în timp util, precum și a capacitatilor posibil de angajat pe relația contractuală cu potențiali parteneri din străinătate.

Pentru a compensa această tendință, strategia conducerii vizează creșterea veniturilor din angajarea unor contracte externe.

În anul 2005 a continuat strategia firmei de a-și consolida și extinde activitatea cu concentrare pe cele două zone geografice de interes major: zona Mării Caspice și Orientul Mijlociu.

Astfel, baza operațională din Kazakhstan a continuat activitatea în cele două baze de lucru, prestand servicii de cimentare, acidizare, pompări și tubaj către Upetrom Fosero Kazakhstan, Tasbulat Oil Co și Ozturkmunai LLP, veniturile totale înregistrate fiind de 1.257.000 USD.

Ca urmare a dezvoltării capacitatii tehnice a acestei baze operaționale, a fost posibilă promovarea serviciilor acesteia și către alți operatori petrolieri pe piața Kazakhstanului .

S-a deschis o nouă bază de lucru în Iraq, pentru prestarea de servicii de cimentare pentru firma PetOil Petroleum and Petroleum Products Inc., estimându-se ca până la terminarea contractului să se realizeze un venit total de 600.000 USD .

În prima jumătate a anului 2005 s-au continuat lucrările pentru firma TransGlobal Petroleum Iordania, până la încheierea contractului de prestări servicii, încasându-se un venit de 219.000 USD .

S-a continuat promovarea serviciilor RWS și în Turkmenistan, țara cu potențial ridicat în industria de petrol și gaze, participându-se la diverse licitații și negocieri, urmând ca în anul 2006 să se realizeze o nouă livrare de echipamente catre Turkmenneft, preconizându-se un venit total de 22.000 USD.

O nouă bază de lucru a fost deschisă în Bulgaria, la Balicic, unde s-au efectuat operații de cimentare la sondă pentru Foradex București, venitul total aproximat pentru acest contract fiind de 220.000 USD .

c) cash flow: toate schimbările intervenite în nivelul numerarului în cadrul activității de bază, investițiilor și activității financiare, nivelul numerarului la începutul și la sfârșitul perioadei.

**Situatia fluxurilor de trezorerie**

lei(RON)

Specificație	2003	2004	2005
0	1	2	3
<b>Profitul/ (Pierdere) brut(a) a(l) exercitiului financiar</b>	<b>816.556</b>	<b>725.082</b>	<b>6.470.205</b>
Ajustări pentru:			
Amortizări	7.073.756	5.838.251	3.698.563
Provizioane	144.166	103.352	427.015
(Venit) pierdere net(a) din vânzarea/ casarea mijloacelor fixe	122.992	211.242	(54.880)
Alte venituri		(61.227)	(1.295)
Impozit pe profit	740.062	1.078.375	1.544.700
<b>Numerar (utilizat în)/ din activitatea de exploatare încă dinainte de modificări ale capitalului circulant</b>	<b>8.897.532</b>	<b>7.895.075</b>	<b>12.084.308</b>
(Creșterea)/ diminuarea stocurilor	(2.714.365)	(1.731.910)	1.989.578
(Creșterea)/ diminuarea creanțelor	5.063.783	4.554.089	(.1839.338)
Creșterea datorilor curente	(5.720.239)	(1.353.017)	(1.710.444)
<b>Variată activelor circulante/ datorilor curente nete</b>	<b>(3.370.821)</b>	<b>1.469.162</b>	<b>(1.560.204)</b>
Impozitul pe profit plătit	(304.111)	(896.156)	(1.658.119)
<b>Numerar net generat din activitatea de exploatare</b>	<b>5.222.600</b>	<b>8.468.081</b>	<b>8.865.986</b>
<b>Flux de numerar utilizat în activități de investiții</b>			
Achiziții de imobilizări necorporale	(6.760)	(13.146)	(98.962)
Achiziții de imobilizări corporale	(3.810.509)	(6.327.144)	(8.330.240)
Achiziții de imobilizări financiare	(1.000.459)	7.474	
Încasări din vânzarea mijloacelor fixe	-		151.456
Încasări din vânzarea imobilizărilor financiare	-		
<b>Numerar net utilizat în activități de investiții</b>	<b>(4.817.728)</b>	<b>(6.332.816)</b>	<b>(8.277.746)</b>
<b>Flux de numerar din activități de finanțare</b>			
Dividende plătite	(202.213)	(155.762)	
(Rambursarea)/ creșterea datorilor cu leasing-ul financiar	(85.434)	(24.970)	(9.618)
<b>Numerar net din activități de finanțare</b>	<b>(287.647)</b>	<b>(180.732)</b>	<b>(9.618)</b>
<b>Creșterea / (Diminuarea) netă a disponibilităților</b>	<b>117.225</b>	<b>1.954.533</b>	<b>578.622</b>
Numerar la începutul perioadei	426.028	543.253	2.497.786
<b>Numerar la sfârșitul perioadei</b>	<b>543.253</b>	<b>2.497.786</b>	<b>3.076.408</b>

Prin obținerea înlesnirilor la plata datoriilor restante, societatea este stimulată în sensul asigurării continuității activităților statutare și a identificării unor segmente pe piața internațională, folosind în mod practic evidențierea înlesnirilor acordate -ca instrument de evidență patrimonială pentru documentațiile specifice licitațiilor internaționale. Aspectul limitativ al programului de restructurare atât în ceea ce privește cifra de afaceri, cât și a numericului de personal, trebuie recunoscut ca flexibil și acceptat de instituțiile implicate ca un instrument de adaptare permanentă la cerere și de menținere a echilibrelor de piață. Administrarea profesionistă a afacerilor firmei asigură perspective favorabile respectării termenelor și condițiilor stabilite în convenția încheiată cu Ministerul Finanțelor Publice.

Specificație	2003	2004	2005
<b>1. Indicatori de lichiditate</b>			
Indicatorul lichidității curente	2..72	2.37	2.70
Indicatorul lichidității imediate	2.05	1.52	2.03
<b>2. Indicatori de activitate</b>			
Numărul de zile de stocare (zile)			
Viteza de rotație a debitelor-clienți (zile)	115	83	58
Viteza de rotație a creditelor-furnizor (zile)	25	25	23
Viteza de rotație a activelor imobilizate	1.58	1.45	1.47
Viteza de rotație a activelor totale	0.99	0.94	1.00
<b>3. Indicatori de profitabilitate</b>			
Rentabilitatea capitalului angajat	0.04	0.05	0.18
Marja brută din vânzări	0.03	0.04	0.14

Valorile indicatorilor prezentați reflectă îmbunătățirea reală a performanțelor economice ca rezultat al activității de bază, precum și finanțarea din surse proprii fără angajarea unor credite comerciale de la instituții bancare.

## 6. Anexe

a) *actele constitutive ale societății comerciale, dacă acestea au fost modificate în anul pentru care se face raportarea;*

Actul Constitutiv al Societății a fost modificat în cursul anului 2005 prin Actul Adițional nr. 736/13.04.2005 atașat.

b) *contractele importante încheiate de societatea comercială în anul pentru care se face raportarea;*

Cele mai importante contracte încheiate de societate în anul 2005 (contractul cu OMV-PETROM București și S.N.G.N ROMGAZ) nu pot fi anexate întrucât au clauză de confidențialitate.

S.C.ROMPETROL WELL SERVICES S.A. Ploiești, și-a desfășurat activitatea pe bază de contracte astfel că pe parcursul anului 2005 au fost încheiate un număr de 79 contracte în calitate de **prestator – furnizor**, dintre care amintim:

- 36 contracte prestări servicii încheiate cu principalii beneficiari ai societății noastre: PETROM S.A. București, S.N.G.N. ROMGAZ S.A. Mediaș, Schele de foraj și alte unități din domeniul petrolier
- 4 contracte închiriere scule și echipamente pentru foraj – extractie
- 7 contracte vânzare produse petroliere
- 7 contracte cessionare de creație

- 1 contract vânzare fier vechi
- 5 contracte vânzare produse și piese
- 21 contracte închiriere spații.

Din punct de vedere al contractelor de prestări servicii încheiate cu diversi beneficiari, situația la finele anului 2005 se prezintă astfel:

#### **REALIZĂRI CONTRACTE PRESTĂRI SERVICII - 2005**

Nr. crt.	Beneficiar	Valoare contract 2005 lei(RON)	Realizări 12 luni 2005 lei(RON)	% R – C
1	<b>PETROM S.A. BUCURESTI</b>	<b>11,639,003</b>	<b>25,634,778</b>	<b>220.25</b>
2	F.S.BUCURESTI	305,909		
3	F.S. RM. VALCEA	65,285	12,620	19.33
4	F.S.BASCOV	39,749	50,698	127.55
5	F.S.ZADARENI	1,403	20,582	1,466.63
6	F.S.PLOIESTI	61,661	39,379	63.86
7	F.S.VIDELE	273,772	19,947	7.29
8	F.S.CRAIOVA	26,756	169,916	635.07
9	F.S.BRAILA	51,399	16,708	32.51
10	BRAIFOR SA BRAILA		36,020	
11	FORADEX BUCURESTI	330,250	554,257	167.83
12	DETUBARI FLORESTI		477	
13	FOSERCO TG.OCNA	74,914	905,357	1,208.53
14	ROMFOR BOLDESTI SCAENI	134,362	24,229	18.03
15	F.S.TG.MURES	620,070	660,250	106.48
16	DAFORA MEDIAS	443,859	1,320,371	297.48
	<b>SUBTOTAL SCHELE FORAJ</b>	<b>2,429,389</b>	<b>3,830,811</b>	<b>157.69</b>
17	S.N.G.N. ROMGAZ	5,596,890	6,311,669	112.77
	<b>SUBTOTAL S.N.G.N ROMGAZ</b>	<b>5,596,890</b>	<b>6,311,669</b>	<b>112.77</b>
18	CONPET PLOIESTI	8,949	53,876	602.02
19	INSPET PLOIESTI	3,908	4,538	116.12
20	GAZ OIL DRILLING TG CARBUNESTI	99,194		0.00
21	TRANSGEX ORADEA	3,294	132,984	4,036.73
22	ROMPETROL BUCURESTI		65,040	
23	AQUAFOR INTERNATIONAL BACAU	249,757	538,769	215.72
24	HIDRAULICA S.A.MOINESTI	19,165	4,600	24.00
25	ECOMASTER		39,392	
26	AMROMCO ENERGY SRL PLOIESTI	308,198	2,505,050	
27	PETROMSERVICE		103,945	
28	GRUP SERV. PETROL. CONSTANȚA	60,013	64,223	
29	FORAJ BUZAU		15,017	
30	FLOWTEX SERVICE ROMANIA SA MEDIAS		149,677	

	<b>TOREADOR RESOURCES CORP.-</b>			
31	SUC.BUCURESTI		243,116	
32	TULLOW FILIALA ROMANIA SRL		1,618,969	
33	REGAL PETROLEUM ROMANIA SRL		316,563	
	<b>STERLING RESOURCES LIMITED</b>			
34	SUC.BUCURESTI		325,168	
	<b>CARPATHIAN ENERGY COMP.</b>			
35	PETROLIERA SRL		21,722	
36	RODMIR EXPERT		39,417	
	<b>TERTI</b>		120,918	
	<b>SUBTOTAL TERTI</b>	<b>752,478</b>	<b>6,362,984</b>	
	<b>TOTAL</b>	<b>20,417,760</b>	<b>42,140,242</b>	<b>206,39</b>

Analizarea gradului de realizare a contractelor încheiate a condus la următoarea situație:

în domeniul principal de activitate și anume prestări servicii la sondele de ție și gaze, S.C.ROMPETROL WELL SERVICES S.A. Ploiești a înregistrat o depășire semnificativă la sfârșitul anului 2005 față de valoarea contractată, fapt datorat apariției unor proiecte care nu au putut fi previzionate la finele anului 2004 și care au condus la încheierea unor noi parteneriate cu noi beneficiari ai serviciilor prestate de societatea noastră: REGAL PETROLEUM ROMANIA SRL, STERLING RESSOURCES LTD SUC.BUCURESTI, TOREADOR RESOURCES CORP.- SUC.BUCURESTI

Pentru anul 2005 au fost semnate patru Acte Adiționale la Contractul de prestări servicii pe anul 2004 încheiat cu PETROM S.A. pentru efectuarea lucrărilor specifice la sondele aparținând acestui beneficiar. Principalul nostru client PETROM S.A. a contractat la cererea sa un volum de 12 milioane lei pentru anul 2005, producția realizată fiind de 26 milioane lei ceea ce reprezintă un procent de realizare de peste 200 %.

De asemenei în urma licitației organizată de către S.N.G.N. ROMGAZ MEDIAȘ în vederea atribuirii serviciilor pentru cimentări sonde, societatea noastră a fost declarată câștigătoare, ceea ce a condus la încheierea Contractului de prestări servicii pentru anul 2005.

In cazul societăților de foraj, procentul de realizare al producției contractate pentru anul 2005 a fost de 158%, în condițiile în care schimbările intervenite pe piața industriei petroliere au condus la retragerea din activitate a unor societăți cum ar fi S.C. FORAJ SONDE Bucuresti, situația pentru acest segment de clienți prezentându-se astfel:

- schele de foraj la care s-au depășit cu mult solicitările pentru această perioadă având în vedere faptul că valoarea contractului s-a determinat pe baza estimărilor beneficiarilor funcție de volumul de lucrări previzionate: S.C. FORAJ SONDE Zădăreni S.A., S.C. FOSERCO S.A. Tg. Ocna, S.C. FORAJ SONDE Craiova S.A., S.C.DAFORA S.A. Mediaș,
- schele de foraj la care s-a realizat peste 100 % din volumul de prestații contractat pentru această perioadă : S.C.FORAJ SONDE Bascov S.A. , S.C.FORAJ SONDE Tg. Mureș S.A., S.C. FORADEX S.A. Bucuresti
- schele de foraj, la care datorită comenzilor zilnice s-a realizat sub 50 % din volumul contractat : S.C. FORAJ SONDE Rm Vâlcea S.A., S.C. FORAJ SONDE S.A. Videle , S.C. ROMFOR S.A. Boldești Scăeni, etc. Această situație se datorează beneficiarilor care și-au restrâns mult necesarul de lucrări și nu neonorării comenzilor din partea prestatorului de servicii, volumul prestațiilor menținându-se relativ constant pe parcursul semestrului, ritmul de creștere fiind însă mai mic în comparație cu primul semestru al anului 2005.

Din analiza pe structură a contractelor de prestări servicii încheiate pe plan intern, rezultă că principalul client este PETROM S.A., la care volumul de prestații pentru anul 2005 reprezintă peste 60 % din

totalul realizat de societatea noastră, în timp ce volumul de lucrări executat pentru S.N.G.N. ROMGAZ S.A. Mediaș, reprezintă aproximativ 15 % din total realizări.

Societatea a efectuat lucrări și pe bază de comandă în urma acceptării ofertelor în cele mai multe cazuri acestea fiind achitate cu filă CEC sau OP în avans sau în momentul executării prestației pentru următorii clienți : S.C. UNITATEA DE EXECUȚIE FORAJE MOTRU S.A., S.C. METAROM EXPORT-IMPORT S.R.L. BUCUREȘTI, S.C. COMREP S.A. PLOIEȘTI, S.C. AUTOMATIC A S.A. BUCUREȘTI, S.C. AMARAD S.A. ARAD, S.C. MONDOCART TRADING S.R.L. BUCUREȘTI, BEGA CHIM S.A. TIMIȘOARA, HOEGANAES CORPORATION EUROPE.

În privința contractelor de furnizare produse petroliere, acestea au fost încheiate în proporție de 95 % cu furnizorii noștri de piese de schimb și materiale pentru livrarea produselor petroliere în contrapartidă, dar având în vedere fluxul de trezorerie pozitiv, volumul tranzacțiilor de acest tip a fost mult diminuat.

Contractele de închiriere scule și echipamente, au fost încheiate cu beneficiarii tradiționali: S.C. ROMPETROL S.A. BUCUREȘTI, S.C. ROMFOR S.A. BOLDEȘTI-SCĂIENI, S.C. ISPIF S.A. BUCUREȘTI și S.C. FORADEX S.A. BUCUREȘTI

Contractele de închiriere spații se referă la spațiile închiriate la Sediul S.C. ROMPETROL WELL SERVICES S.A. PLOIEȘTI (ROMPETROL S.A. București - Divizia Foraj), Secția Câmpina (S.C. ALICSTAL HIDRO S.R.L., INCDUP-IPCUP Ploiești, S.C. HALLIBURTON ENERGY S.R.L., S.C. CRISVAL S.R.L., bloc nefamiliști) Secția Timișoara (apartamente) și Secția Zădăreni (LIPANGIF).

Contractele de cessionare de creanță sunt încheiate cu S.C. VANGHELIS S.A. și ACFR BUCUREȘTI și au ca obiect cessionarea creanțelor noastre la S.C. PETROM S.A. BUCUREȘTI

Contractul de vânzare fier vechi a fost încheiat cu S.C. BLUE-BIRD S.R.L. PLOIEȘTI, în urma selecționării de oferte și cu obligația acestora pentru debitarea și transportul materialelor refolosibile.

În calitate de **beneficiar**, societatea noastră a încheiat contracte vânzare-cumpărare cu o serie de furnizori de combustibili, piese de schimb și alte materiale: S.C. ROMPETROL RAFINARE S.A., S.C. UPETROM S.A. PLOIEȘTI, S.C. APRODEM S.A. PLOIEȘTI, S.C. UMEB S.A. BUCUREȘTI, S.C. AUTOMECHANICA S.A. MEDIAȘ, S.C. CARPAT CEMENT, LAFARGE ROMCIM precum și cu prestatori de servicii specializați pentru reparații și întreținere clădiri.

c) actele de demisie/demitere, dacă au existat astfel de situații în rândul membrilor administrației, conducerii executive, cenzorilor;

La 31.12.2005, **The Rompetrol Group N.V.**, persoană juridică de drept olandez, cu sediul în Schouwburgplein nr. 30-34, 3012 CL, Rotterdam, Olanda, înregistrată la Registrul Comerțului al Camerei de Comerț și Industrie din Rotterdam sub nr. 24297754, având ca reprezentant permanent persoană fizică pe dl. George Philip Stephenson, cetățean american, cu reședință în București, Șos. Străulești nr. 164, sector 1, identificat cu Pașaportul nr. 160072569, eliberat de autoritățile americane din Washington D.C, la data de 15.12.1994, a demisionat din funcția de **Președinte al Consiliului de Administrație**.

Actul de demisie este atașat în copie.

d) lista filialelor societății comerciale și a societăților controlate de aceasta;  
S.C. Rompetrol Well Services S.A. nu are filiale.

Societatea dispune de un sediu central și șase secții, după cum urmează:

*Sediul Central:* PLOIEȘTI, strada Clopoței nr. 2 bis  
*Secții:*

1. Ploiești
2. Câmpina
3. Moinești
4. Videle
5. Govora
6. Timișoara

Secțiile de mai sus își desfășoară activitatea pe întreg teritoriul țării în raport cu beneficiarii și sunt sub conducerea directă a societății.

În componență și sub conducerea secțiilor, societatea are următoarele *puncte de lucru*:

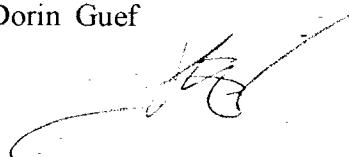
1. Fabrica azot Câmpina
2. Punctul de lucru Leordeni
3. Punctul de lucru Potcoava
4. Punctul de lucru Craiova
5. Punctul de lucru Tg. Cărbunești
6. Punctul de lucru Marghita
7. Punctul de lucru Mediaș
8. Laborator analize ciment
9. Tester

e) lista persoanelor afiliate societății comerciale.

Nu este cazul

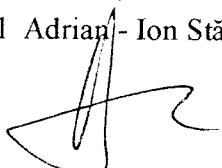
DIRECTOR ECONOMIC ADMIN,

Ec. Dorin Guef



CONSILIUL DE ADMINISTRAȚIE,

Președinte: Dl Adrian - Ion Stănescu



DIRECTOR GENERAL,

Vasile Barbu

