



Batyrzhan Tergeussizov
Orașul Almaty, Republica Kazahstan

Context operațional

02.2022 – până în prezent

**Uniunea Economică Germană în Republica Kazahstan
Președinte al Consiliului de supraveghere**

11.2015 – până în prezent

**Linde Gas Kazakhstan LLP
Director general**

Responsabilități principale:

- Responsabil de P&L (profit și pierdere) la nivel național
- Gestionarea contului local pentru RK
- Responsabil cu dezvoltarea afacerilor pentru Asia Centrală
- Dezvoltarea personalului
- Cooperarea cu autoritățile de stat, cum ar fi Ministerul Afacerilor Externe, companiile naționale
- Asigurarea și punerea în aplicare a strategiei locale pe baza viziunii și misiunii globale
- Coordonarea resurselor disponibile la nivel național
- Definirea strategiei pe termen scurt în conformitate cu strategia globală pe termen mediu
- Dezvoltarea marketingului pentru produsele comerciale
- Dezvoltarea afacerilor pentru noi platforme de producție, externalizarea activităților neesențiale ale mega-producțiilor

Realizări principale:

- Creșterea anuală de două cifre a vânzărilor de produse comerciale în ultimii 3 ani
 - Îmbunătățirea ratei capitalului de lucru comercial la nivel național
 - Semnarea contractului, supervizarea lucrărilor de construcție și punerea în funcțiune a celei de-a doua instalații de separare a aerului în Temirtau
-

- Optimizarea cu succes a costurilor și numărului de angajați cu normă întreagă la nivel de țară
- Dezvoltarea cu succes a vânzărilor de gaze speciale
- Devenirea Linde a unui brand bine cunoscut în Kazahstan
- Creșterea cu 20% a vânzărilor la export (în principal în Uzbekistan, Kârgâzstan și Federația Rusă)
- Devenirea uneia dintre cele mai eficiente entități de afaceri din Orientul Mijlociu și Europa de Est

06.2015 – 10.2015

Siemens LLP

Șef Serviciu Operațiuni

Responsabilități principale:

- Responsabil pentru bugetul serviciului de operațiuni
- Raportare periodică către sediul central și conducerea superioară locală
- Aducerea contribuției la nivelul companiei
- Încurajarea creșterii și dezvoltării carierei angajaților prin coaching
- Planificarea bugetului
- Analiza pieței și planificarea dezvoltării
- Coordonarea comunicării între departamente
- Oferire de suport în relația cu clienții diviziei de energie și gaze
- Dezvoltarea afacerii pentru proiectele de soluții ale diviziei de energie și gaze
- Vânzări și asistență pentru proiecte ale diviziei energie și gaze în domeniul conductelor și al producției de energie electrică

10.2014 – 06.2015

Siemens LLP

Șef al liniilor de produse SGT/MGT/IST/CP în domeniul serviciilor de generare a energiei electrice

Responsabilități principale:

- Responsabil cu activitățile diviziei
- Raportare periodică către sediul central și conducerea superioară locală
- Aducerea contribuției la nivelul companiei
- Încurajarea creșterii și dezvoltării carierei angajaților prin coaching
- Gestionarea conturilor pentru clienții cheie
- Promovarea produselor companiei
- Planificarea bugetului
- Analiza pieței și planificarea dezvoltării
- Coordonarea comunicării între departamente
- Oferire de suport în relația cu clienții diviziei de energie și gaze
- Reprezentarea diviziei de energie eoliană în Asia Centrală
- Dezvoltarea afacerii pentru proiectele de soluții ale diviziei de energie și gaze
- Vânzări și asistență pentru proiecte ale diviziei de energie și gaze în domeniul conductelor și al producției de energie electrică

- Gestionarea operațiunilor locale în cadrul proiectelor globale privind achiziționarea de noi afaceri
- Integrarea noii unități de afaceri în structura Siemens cu rol de consultant
- Implementarea proceselor corporative în noua unitate de afaceri

01.2014 – 10.2014

Siemens LLP

Lider Diviza națională, Divizia de servicii energetice

Responsabilități principale:

- Responsabil pentru activitatea diviziei
- Raportare periodică către sediul central și conducerea superioară locală
- Aducerea contribuției la nivelul companiei
- Încurajarea creșterii și dezvoltării carierei angajaților prin coaching
- Gestionarea conturilor pentru clienții cheie
- Promovarea produselor companiei
- Planificarea bugetului
- Analiza pieței și planificarea dezvoltării
- Coordonarea comunicării între departamente
- Oferire de suport în relația cu clienții diviziei de generare a energiei
- Reprezentarea diviziei de energie eoliană în Asia Centrală
- Dezvoltarea afacerii pentru proiectele de soluții ale diviziei de energie electrică
- Vânzări și asistență pentru proiecte ale diviziei de energie în domeniul conductelor și al producției de energie electrică

01.2012 – 12.2013

Siemens LLP

Lider Unitate de afaceri, Servicii pentru petrol și gaze și aplicație industrială

Responsabilități principale:

- Managementul unității de afaceri la nivel național
- Asistență tehnică pentru clienți
- Vânzarea de produse și servicii pentru unitatea de afaceri
- Asistență sediu central
- Planificarea bugetului unității de afaceri
- Analiza pieței și planificarea dezvoltării
- Coordonarea comunicării între departamente
- Sprijin divizia de petrol și gaze în relațiile cu clienții
- Vânzări și asistență pentru proiecte în cadrul unității de afaceri Generarea industrială a energiei electrice, divizia de petrol și gaze

01.2011 – 12.2011

Siemens TOO

Șef Grup de servicii

Responsabilități principalele:

- Gestionarea personalului de inginerie

- Planificarea inspecțiilor tehnice
- Asistență tehnică pentru clienți
- Vânzarea produselor și serviciilor unității de afaceri
- Menținerea relațiilor cu sediul central
- Sprijin logistic
- Planificarea bugetului unității de afaceri
- Analiza pieței și planificarea dezvoltării

01.2009 – 12.2010

Siemens LLP

Manager de servicii, Divizia de petrol și gaze

Responsabilități principalele:

- Planificarea inspecțiilor tehnice
- Asistență tehnică pentru clienți
- Promovarea pieselor de schimb
- Menținerea relațiilor cu sediul central
- Sprijin logistic
- Planificarea vânzărilor

01.2007 –12.2008

Siemens LLP

Manager de vânzări, PG I 1 (Service echipamente rotative)

Responsabilități:

- Asistență tehnică pentru clienți
- Întocmirea propunerilor
- Menținerea relațiilor cu sediul central
- Vânzarea de piese de schimb
- Sprijin logistic
- Planificarea vânzărilor

11.2005 – 12.2006

Siemens LLP,

Specialist în vânzări, PG I 1 (Service echipamente rotative)

Responsabilități:

- Asistență tehnică pentru clienți
- Întocmirea propunerilor
- Asistență locală pentru sediului central în ceea ce privește echipamentele de înaltă tensiune

05.2003 – 10.2005

Siemens LLP,

Inginer de asamblare, asistent de asamblare

Responsabilități:

- Asamblarea și punerea în funcțiune a întreruptoarelor de înaltă tensiune
- Raportarea activităților pe șantier
- Traducere tehnică
- Programarea activităților

06.2002 – 08.2002

Siemens LLP

Stagiu

- Traducere tehnică
- Educație operațională

Educație:

Instituția de învățământ: Școala de Management Maastricht/ Universitatea de Management din Almaty (AlmaU)

Facultate: program MBA în străinătate (program comun cu AlmaU)

Specialitate: Management general și strategic

Calificare: Master în Administrarea Afacerilor

An absolvire: 2020

Instituția de învățământ: Universitatea de Inginerie Energetică și Telecomunicații din Almaty

Facultate: Inginerie electrică

Departament: Alimentarea cu energie a instalațiilor

Specialitate: Unități și sisteme electrice de proces

Calificare: Inginer electrician

An absolvire: 2005

Instituția de învățământ: Universitatea de Inginerie Energetică și Telecomunicații din Almaty

Facultate: Educație la distanță și recalificarea profesională a specialiștilor

Departament: Economie și management industrial

Specialitate: Economie și management în complexul energetic

Calificare: Inginer economist

An absolvire: 2005

Activități științifice:

Laborator de cercetare tehnică a schimbului de energie

Universitatea de Inginerie Energetică și Telecomunicații din Almaty

Perioada: 2003-2005

Ingineria plasmotronilor, calcule de proiectare și cercetări de laborator. Tehnologia plasmoplasmei la temperaturi scăzute.

Articole:

Dezvoltarea activității de reducere a emisiilor motoarelor diesel, revista științifică *Cercetări, rezultate*, nr. 3 (047) 2010, Almaty

Formare suplimentară:

2014 – Abordarea sistemică în procesul decizional. 99°F Dezvoltarea conducerii

2014 – Abordarea sistemică în procesul de luare a deciziilor. 99°F Dezvoltarea conducerii

2013 – Tehnologia GRID, Dezvoltarea conducerii, Lector Prof. A. Zankovsky

2012 – PM@Siemens, Cunoștințe de bază, Learning Campus, Siemens RCA

2012 – Manager - Subordonat. Tet-A-Tet, 99°F Leadership Development

2012 – Curs de management la Siemens Leadership Excellence, Campus internațional de învățare, Siemens AG

2011 – Siemens Medium Gas Turbines, Curs de bază, Finspang, Suedia, Siemens

2007 – Tehnologii de vânzări, aprofundare, formator extern

2006 – Siemens Small Gas Turbines, curs de bază, Lincoln, Marea Britanie, Siemens Industrial Turbomachinery LTD

2005 – Siemens Steam Turbines and Compressors, curs de bază, Duisburg, Germania, Siemens AG

2004 – Inginerie de asamblare a întrerupătoarelor de înaltă tensiune, inginer de asamblare

Competente personale

Gândire sistemică, abilități de comunicare, învățare din mers, creativitate

Hobby

Lectură, box, schi, învățare, networking